

CONTENIDO

Prólogo	21
---------------	----

SECCIÓN I

LA OBLIGACIÓN

Luis Larrañaga

I. Concepto	23
1. Concepto de obligación en sentido estricto. 2. Diferencia entre obligación (en sentido estricto) y relación obligatoria	
3. El art. 473 CC completa el concepto de relación obligatoria	
II. Presupuesto y elementos de la relación obligatoria	28
II.1. Los sujetos	28
1. Los sujetos constituyen un presupuesto de obligación. 2. Los sujetos como partes de la obligación. 3. Parte y tercero: oponibilidad e inoponibilidad. 4. Dualidad de los sujetos en la relación obligatoria. 5. El principio de determinación de los sujetos. 6. La modificación de los sujetos en la relación obligatoria	
II.2. El vínculo jurídico	34
1. Concepto. 2. Importancia. 3. Principales ideas. 4. Caracteres: coercibilidad, patrimonialidad e interés del acreedor. 5. Características. 6. Límites del vínculo jurídico. 7. Contenido del vínculo jurídico	
II.3. Objeto de la obligación	53
1. Concepto. 2. Criterios doctrinarios. 3. Doctrina mayoritaria. 4. Contenido de la prestación. 5. Caracteres de la prestación	
II.4. Causa de la obligación.....	61
1. Causa de la obligación y Causa del contrato 2. La doctrina objetiva de la causa del contrato. 3. Doctrina actual: la causa concreta. 4. Requisitos de la causa	

III. Relación obligatoria y derecho real	72
1. Derechos subjetivos patrimoniales: derecho real y personal.	
2. Clasificación general y particular del código civil. 3. Caracteres del derecho real según la doctrina dominante. 4. Diferencias entre el derecho real y la relación obligatoria (derecho de crédito y deber concreto)	
Bibliografía	80

SECCIÓN II

CLASIFICACIÓN DE LAS OBLIGACIONES

Capítulo I

OBLIGACIONES DE DAR, HACER Y NO HACER

Jorge Luis Gamarra

I. Obligaciones de dar	85
1. Concepto. 2. Obligación de dar cosa cierta y de dar cosa genérica. 3. Obligación de conservación. 4. Cumplimiento. Estado de la cosa, tiempo y lugar. 5. Incumplimiento. 6. Los riesgos	
II. Obligaciones pecuniarias	93
1. Concepto. 2. El "valor" del dinero. 3. El "precio" del dinero. Los intereses. 4. Incumplimiento	
III. Obligaciones de hacer.....	97
1. Concepto. 2. Cumplimiento. Tiempo y lugar. 3. Incumplimiento. 4. Los riesgos	
IV. Obligaciones de no hacer.....	99
1. Concepto. 2. Cumplimiento. Tiempo y lugar. 3. Incumplimiento. 4. Los riesgos	
Bibliografía	103

Capítulo II
OBLIGACIONES DIVISIBLES E INDIVISIBLES

Jaime Berdaguer

I. Conceptos generales	105
1. Obligaciones mancomunadas (o conjuntas) y obligaciones subjetivamente complejas. 2. Ubicación del tema. Clasifica- ción de las obligaciones en lo referente al objeto	
OBLIGACIONES DIVISIBLES	108
I. Criterio de esta clasificación	108
1. Criterio general. 2. Criterios del Código Civil	
II. Los tres enfoques de la divisibilidad y de la indivisibilidad	111
1. Planteo. 2. Lo que la divisibilidad o indivisibilidad son en sí mismas. 3. Cómo se actúa una obligación divisible e indivisi- ble. 4. Naturaleza del derecho de los titulares de una obliga- ción divisible e indivisible	
III. Naturaleza de la divisibilidad	112
1. Teoría de la unidad de obligación. 2. Teoría de la pluralidad de las obligaciones independientes. 3. Evaluación de ambas teorías. 4. Evaluación de ambas teorías. Nuestra posición. 5. Cómo se hace el prorrateo en la obligación divisible	
IV. Efectos de la divisibilidad	116
1. Exigibilidad. 2. Prescripción. 3. Cláusula penal. 4. Mora. 5. Culpa. 6. Insolvencia de un deudor. 7. Remisión, transacción, novación. 8. Compensación. 9. Cosa juzgada	
OBLIGACIONES INDIVISIBLES	119
I. Criterio de clasificación	119
II. Los tres enfoques de la indivisibilidad	120
III. Naturaleza de la indivisibilidad	121
1. Clasificación de las obligaciones subjetivamente comple- jas. 2. Teoría de la pluralidad de obligaciones. 3. Teoría de la obligación única: la co-titularidad respecto de los derechos personales. 4. Otros aspectos de la indivisibilidad: el poder de gestión. 5. Conclusión	

IV. Efectos de la indivisibilidad.....	127
1. Exigibilidad del todo. 2. Indisponibilidad del crédito por el acreedor (el acreedor no puede remitir, aceptar paga por entrega de bienes, novar, transar, resolver el vínculo obligacional, etc.). 3. Interrupción de la prescripción. 4. Hechos personales de los co-deudores (culpa, mora, cláusula penal, etc.). 5. Insolvencia de un deudor. 6. Cosa juzgada	
V. Relaciones internas	132
1. Relación co-deudores y co-acreedores entre sí. 2. Conclusión	
OBLIGACIONES INDIVISIBLES EN EL PAGO	135
1. Principios generales. 2. Hipótesis previstas en el art. 1381	

Capítulo III

OBLIGACIONES SOLIDARIAS

Jaime Berdaguer

Parte I. PRINCIPIOS FUNDAMENTALES

I. Nociones generales	139
1. Noción de solidaridad. 2. Antecedentes del instituto. 3. Fuentes de la solidaridad. 4. Principio interpretativo: la solidaridad debe ser expresa. 5. Clasificación en cuanto a los sujetos. Diferencias con la indivisibilidad	
II. Elementos de la solidaridad	143
1. Relaciones externas. 2. Las relaciones internas. Los dos tipos de solidaridad: solidaridad perfecta y solidaridad imperfecta	
III. Fundamento de la solidaridad.....	146
1. Planteo. 2. Solidaridad perfecta. 3. Solidaridad imperfecta	
IV. Naturaleza jurídica de la solidaridad	147
1. Teoría de la representación. 2. Teoría de la garantía recíproca. 3. Teoría de la deuda y la responsabilidad. 4. Teoría de la comunidad de empresa. 5. Teoría de la relación obligatoria de orden superior. 6. Nuestra opinión. 7. La solidaridad es un modo de actuación del vínculo obligatorio. El poder de disposición y de gestión. 8. La comunidad de fin. Las relaciones internas en la solidaridad perfecta. 9. El caso especial de la solidaridad imperfecta	

Parte II. SOLIDARIDAD ACTIVA

I. Nociones generales 160
 1. Finalidad e importancia práctica. 2. Régimen del Código Civil. Artículos 1396 y 1397

II. Relaciones externas (Art. 1396)..... 161
 1. Principios fundamentales de la solidaridad activa. 2. Derecho al cobro total (art. 1396, incs. 1, 2 y 4). 3. Disponibilidad absoluta del crédito (art. 1396, inc. 5°). 4. Otros efectos de la solidaridad

III. Relaciones internas 168
 1. Principio de participación (art. 1397)

Parte III. SOLIDARIDAD PASIVA

I. Nociones generales 169
 1. Finalidad e importancia práctica. 2. Régimen del Código Civil

II. Relaciones externas..... 170
 1. Principios fundamentales. 2. Derecho al cobro total. Insolvencia de un deudor. 3. Los actos de un deudor se propagan a los demás co-deudores. 4. Liberación de los deudores. 5. Excepciones comunes y personales (art. 1399)

III. Relaciones internas 178
 1. El interés común en la solidaridad perfecta. 2. Subrogación legal. Acción de regreso. División de la deuda. 3. Presupuesto de la contribución: pago total o parcial. Otras hipótesis. 4. Otros casos de contribución y de ausencia de contribución: remisión, compensación, novación, o dación de pago. 5. Insolvencia de un co-deudor. Dispensa de solidaridad

Parte IV. SOLIDARIDAD IMPERFECTA

1. Fundamento y estructura de la solidaridad imperfecta (art. 1405). 2. Relaciones externas y relaciones internas en la solidaridad imperfecta (artículo 1405). 3. Las acciones de regreso en los casos del art. 1405. La aplicación de las reglas de la fianza. 4. Naturaleza de la solidaridad imperfecta. Remisión

Bibliografía 187

Capítulo IV
OBLIGACIONES ALTERNATIVAS Y FACULTATIVAS

Jaime Berdaguer

I. Obligación acumulativa o conjunta	189
II. Obligación alternativa	190
1. Concepto de obligación alternativa. 2. Ejemplos y función práctica de la obligación alternativa. 3. Etapas fundamentales de la obligación alternativa. 4. Obligación alternativa y obligación genérica. Diferencias. 5. Naturaleza jurídica. 6. Concentración (o elección) por la voluntad de las partes. 7. Concentración natural (riesgos)	
III. Obligaciones facultativas	196
1. Concepto general. 2. Efectos jurídicos. 3. Naturaleza de la facultad de sustitución. 4. Criterio de interpretación	
Bibliografía	201

Capítulo V
OBLIGACIONES NATURALES

Carlos de Cores

1. Obligaciones civiles y naturales. 2. Naturaleza jurídica. 3. Breve historia. 4. Las obligaciones naturales y los elementos de la obligación. 5. Casos de obligaciones naturales. 6. Prescripción de las obligaciones y obligaciones naturales en las ramas especiales del derecho. 7. El caso particular de las deudas de juego. Posibilidad de novación y compensación. 8. Posibilidad de garantías	203
Bibliografía	214

SECCIÓN III
ELEMENTOS ACCIDENTALES

Jorge Luis Gamarra

CONDICIÓN

I. Concepto. Finalidad y función	215
1. El interés. 2. La actualidad del interés	
II. Clases de condición.....	218
1. Suspensiva y resolutoria. 2. Casual, potestativa, y mixta. 3. Condición potestativa, opción y receso. 4. Condición ilícita. 5. Condición unilateral. Renuncia de la condición	
III. El tiempo de pendencia	225
1. En la condición suspensiva. 2. En la condición resolutoria. 3. El deber de lealtad o buena fe. La ficción de cumplimiento de la condición (art. 1420)	
IV. El cumplimiento de la condición.....	228
1. Respeto de la voluntad de las partes. 2. Modalidades de su realización. 3. Efectos respecto la situación de las partes. 4. Retroactividad de la condición	

PLAZO

I. Concepto	233
II. Clases de plazo	234
1. Plazo suspensivo y plazo resolutorio. 2. Plazo cierto e incierto. 3. Otras clases de plazo	
III. Efectos del plazo	238
1. Efectos del plazo suspensivo. 2. Efectos del plazo resolutorio	
IV. Extinción del plazo	239
1. Vencimiento. 2. Renuncia. 3. Caducidad del plazo	
Bibliografía	241

SECCIÓN IV

TUTELA PREVENTIVA DEL CRÉDITO

Jorge Luis Gamarra

INTRODUCCIÓN

1. Planteo. 2. La tutela preventiva del crédito. 3. La tutela legal del crédito. Tutela preventiva y remedios

ACCIÓN PAULIANA

I.	Fundamento y finalidad.....	251
II.	Los sujetos	251
	1. Sujeto activo. Los acreedores. 2. Crédito anterior al acto impugnado. 3. Acreedores a plazo y bajo condición. 4. Acreedores de una obligación natural. 5. Crédito garantizado con hipoteca. 6. Otras circunstancias. 7. Sujeto pasivo	
III.	Requisitos	257
	1. El daño. 2. El fraude	
IV.	Actos impugnables	263
	1. Acto válido	
	2. Las enajenaciones. Negocios dispositivos traslativos y constitutivos	
	3. Los negocios abdicativos	
	4. Omisiones. Negocios obligacionales	
V.	Efectos.....	267
	1. El negocio no se anula. 2. La inoponibilidad. 3. Conflicto entre acreedores. 4. Conflicto con un subadquirente	
VI.	Extinción.....	271

ACCIÓN SUBROGATORIA

I.	Noción	273
II.	Condiciones de ejercicio	275
	1. Condiciones relativas al acreedor. 2. Interés de accionar. 3. Condiciones relativas al deudor. La inercia. 4. Condición de procesabilidad. La previa autorización judicial	

III. Ámbito de aplicación	280
1. Derechos y acciones de su deudor. 2. Derechos excluidos. 3. Derechos que no ofrecen un interés pecuniario actual. 4. Derechos que solo pueden ser ejercidos por el deudor	
IV. El ejercicio de la acción	284
1. Posición procesal del acreedor. 2. Posición procesal del deudor	
V. Efectos.....	286
1. Respecto del acreedor demandante. 2. Respecto del deudor cuyos derechos se ejercen. 3. Respecto del tercero demandado (deudor del deudor). 4. Respecto de los demás acreedores del deudor subrogado	
Bibliografía.....	289

SECCIÓN V

EXTINCIÓN DE LAS OBLIGACIONES

Raúl Gamarra

I. Introducción.....	291
----------------------	-----

EL PAGO

I. Concepto y naturaleza jurídica.....	293
1. Concepto. 2. Naturaleza jurídica	
II. Sujetos del pago.....	295
1. Planteo. 2. El pago efectuado por el deudor. 3. La paga realizada por el fiador y el codeudor. 4. El pago realizado por un tercero. 5. Personas que pueden recibir el pago	
III. El pago con subrogación.....	301
1. Concepto. 2. Naturaleza jurídica. 3. Clases de subrogación. 4. Efectos de la subrogación. 5. Conclusiones	
IV. Requisitos objetivos del pago: objeto del cumplimiento	307
1. Planteo. 2. Exactitud del cumplimiento. 3. El principio de identidad. 4. El principio de integridad. 5. El principio de la diligencia del buen padre de familia. 6. El principio de buena fe en el cumplimiento	

V.	Efectos del pago.....	310
	1. Extinción de la obligación y liberación del deudor. 2. El pago parcial aceptado sin reserva ¿extingue la obligación y sus accesorios?. 3. Los pagos parciales no extinguen la obligación. 4. La negativa de recibir el pago parcial es lícita. 5. Nulidad del pago con vicios o defectos. 6. El pago de un crédito embargado	
VI.	Prueba del pago.....	313
	1. Criterio amplio. 2. El recibo o carta de pago. 3. La carta de pago notarial. 4. La carga de la prueba del pago en juicio	

LA COMPENSACIÓN

I.	Concepto y naturaleza jurídica.....	317
	1. Concepto. 2. Su importancia práctica. 3. Naturaleza jurídica	
II.	Clases de compensación.....	318
	1. Compensación legal. 2. Compensación facultativa o voluntaria. 3. Compensación judicial. 4. La crisis bancaria del 2002 y la compensación: algunos fallos judiciales	
	Bibliografía	324

SECCIÓN VI

CUASICONTRATOS

Jorge Luis Gamarra

1. Introducción. 2. Elementos comunes. Provecho económico y causa	327
---	-----

ENRIQUECIMIENTO SIN CAUSA

I.	Introducción.....	331
II.	Requisitos	331
	1. Enumeración. 2. Hecho lícito. 3. El enriquecimiento. 4. Perdurabilidad del enriquecimiento. 5. El empobrecimiento. 6. La relación causal. 7. La ausencia de causa	
III.	Efectos.....	342
	1. La obligación restitutoria	
IV.	Subsidiariedad.....	343

PAGO DE LO INDEBIDO

I. Introducción.....	347
II. Requisitos	348
1. El pago. Concepto. 2. La ausencia de deuda. Indebido sub- jetivo y objetivo. 3. El error. Indebido subjetivo. 4. El error. Indebido objetivo	
III. Efectos.....	353
1. La regulación legal. 2. Restitución de “una cantidad”. 3. Restitución de una cosa cierta y determinada. 4. La restitución en caso de enajenación de la cosa a un tercero. 5. Armo- nización de las normas sobre pago de lo indebido y nulidades	

GESTIÓN DE NEGOCIOS

I. Planteo	359
II. Objeto y sujetos	359
1. El acto de gestión. 2. Los sujetos. La capacidad	
III. Presupuestos de la gestión.....	361
1. Utilidad inicial de la gestión. 2. Ignorancia e impedimento del interesado. 3. Intención de gestionar un patrimonio ajeno. 4. Espontaneidad de la intervención	
IV. Efectos.....	365
1. Nacimiento de las obligaciones. 2. Obligaciones del gestor. 3. Obligaciones del interesado	
V. Diferencias con otros institutos	367
1. Con el mandato. 2. Con el enriquecimiento sin causa. 3. Estipulación para otro	
Bibliografía	368

GUÍA PARA VISITAR LA LEY DE RELACIONES DE CONSUMO (LRC) EN DOS HORAS

Jorge Gamarra

1. Ley especial de orden público. 2. Período precontractual. 3. El contrato del consumidor. 4. El equilibrio contractual normativo. Represión de las cláusulas abusivas. 5. Responsabilidad contractual: garantía e incumplimiento de obligaciones. 6.

Responsabilidad por daños causados por productos y servicios defectuosos (peligrosos). 7. Prevención de los daños a la salud y seguridad del consumidor. 8. Reparación del daño. 9. Sanciones administrativas. 10. Protección de la parte débil: cláusulas abusivas, publicidad engañosa y reparación del daño a la salud del consumidor. 11. Búsqueda de la parificación de las partes contratantes: información, transparencia, consentimiento informado y reflexivo. 12. La tutela externa (revisión judicial). Control administrativo. Asociación de consumidores. 13. Principios y derechos. 14. Enumeración de las innovaciones y aspectos principales de la LRC	371
Bibliografía	383