

# CONTENIDO

## *Capítulo I*

INTRODUCCIÓN .....	13
--------------------	----

## *Capítulo II*

NOCIONES GENERALES .....	17
1. La capacidad de contratar .....	17
2. Capacidad jurídica. Concepto .....	18
3. Distinción entre capacidad jurídica y capacidad de obrar .....	19
4. Incapacidad jurídica especial .....	21
5. Breve referencia al tema de la capacidad de las personas jurídicas .....	23

## *Capítulo III*

LEGITIMACIÓN RECEPTIVA Y PODER NORMATIVO .....	25
1. La evolución en las incapacidades especiales .....	25
2. Incapacidad especial y legitimación pasiva o receptiva .....	27
3. El poder normativo negocial como presupuesto de existencia .....	29
3.1. Exposición de la tesis de Cafaro y Carnelli .....	29
3.2. La tesis de Blengio (1995) .....	33
3.3. Críticas a la tesis de Cafaro y Carnelli .....	36
4. Jurisprudencia reciente sobre la falta de legitimación pasiva o poder normativo negocial .....	42
4.1. Contratos entre cónyuges .....	43
4.2. Cesión de derechos económicos sobre la futura transferencia de un futbolista .....	43
4.3. Contratos realizados sin contar con la autorización administrativa preceptiva .....	45

4.4. Mandatario que adquiere para sí bienes del mandante sin autorización (art. 2070).....	45
4.5. Inconstitucionalidad de la ley y contrato de fideicomiso.....	46
4.6. No obtención de los requisitos internos de una persona jurídica para que esta exprese su voluntad .....	47
4.7. Prohibiciones impuestas al rematador.....	49
4.8. Contrato realizado por ente público (ANCAP) contrario a una norma prohibitiva .....	50

*Capítulo IV*

CAPACIDAD DE OBRAR .....	51
1. Capacidad de obrar como requisito de validez del contrato.....	51
2. Los remedios para la incapacidad de obrar .....	53
2.1. Representación legal .....	53
2.2. Límites a los representantes: autorización judicial.....	53
2.3. Asistencia.....	54
3. Incapacidad, nulidad y régimen de las restituciones .....	55
3.1. Régimen general de restituciones en un contrato nulo.....	55
3.2. Particularidad de las prestaciones recibidas por un sujeto incapaz (art. 1566 CCU).....	56
3.3. Breve referencia al régimen de las obligaciones naturales (art. 1442 N.º 1 CCU).....	57
4. Los índices de capacidad.....	58
4.1. Presentación general sobre los índices de incapacidad .....	58
4.2. Breve referencia histórica a la incapacidad de la mujer casada .....	60
5. Índice etario.....	61
5.1. Régimen general.....	61
5.2. ¿Por qué se adquiere la capacidad plena a los 18 años?.....	63
5.3. Relevancia de la voluntad del menor (art. 8 CNA).....	64
5.4. Capacidad limitada de los menores habilitados por matrimonio.....	67
5.5. Capacidad limitada de los menores púberes (peculio profesional o industrial) .....	68
5.6. Capacidad especial de los menores púberes .....	70
5.7. Jurisprudencia.....	70

a. Indebida representación legal del menor púber. Peculio profesional.....	70
b. Transacción celebrada por los padres en representación de sus hijos.....	73
6. Índice comunicacional.....	76
7. Índice psicológico.....	78
7.1. El régimen original (CCU): régimen «todo o nada» .....	78
7.2. Modificación introducida en el CGP (1988): cambio de paradigma.....	81
7.3. Interdicción total y parcial (inhabilitación) .....	84
7.4. La impugnación de contratos por razones de discapacidad intelectual .....	86
7.5. La impugnación de contratos a causa de la incapacidad en la jurisprudencia reciente .....	93
a. Aspectos generales .....	93
b. Contratos realizados por sujetos interdictos en forma posterior .....	97
c. Contratos realizados por el curador que padece de demencia severa .....	104
d. Contratos realizados por sujetos que nunca fueron declarados incapaces.....	106
e. Avanzada edad. Inferioridad de condiciones culturales, sanitarias y sociales .....	113
f. En particular sobre el abuso de la inferioridad psicológica ...	119
g. Préstamos a favor del incapaz y régimen de restituciones (art. 1566).....	127
h. Incapacidad del mandante.....	128
i. Otros criterios utilizados por la jurisprudencia.....	130
7.6. Convención de la ONU: ¿nuevo cambio de paradigma? .....	130
a. Presentación del tema. El art. 12 de la Convención ONU .....	130
b. El Comité de Expertos. Informes relativos a Uruguay (2016).....	133
c. Exégesis del art. 12 de la Convención ONU por el Comité de Expertos .....	136
d. Posiciones en la doctrina uruguaya.....	146
e. Comentarios generales sobre las posiciones de la doctrina uruguaya.....	155

7.7. Cuestionamientos a la distinción entre capacidad jurídica y capacidad de obrar .....	159
7.8. Comentarios sobre el cuestionamiento a la distinción .....	164
8. El comerciante fallido. El régimen de inhabilitación por concurso culpable .....	167
8.1. El comerciante fallido en el CCU .....	167
8.2. La inhabilitación del deudor concursado en la Ley de Concursos (2008) .....	168
8.3. Situación jurídica de los actos realizados por el deudor inhabilitado .....	169
a. No se trata de una falta de capacidad jurídica .....	169
b. No se trata de una falta de poder normativo negocial.....	170
c. No se trata de una incapacidad de obrar .....	171
d. No se afecta una norma prohibitiva .....	171
e. No se trata de la falta de legitimación para disponer .....	173
f. Se trata de una afectación al poder de disposición.....	175
8.4. ¿Hasta dónde se justifica la inhabilitación?.....	176
8.5. Proyecciones hacia la capacidad de contratar .....	179

*Capítulo V*

CONCLUSIONES .....	181
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS.....	183
REFERENCIAS DE JURISPRUDENCIA.....	191