101		
	Contenido	
	SISTEMAS DE RECLAS DE DIÁLOGO, I	
Pról	ogo a la edición en español; ovizim en molassiza de ogolalo	
LAS	CULTURAS Y LAS ACADEMIAS	7
Cris	tián Santibáñez Yáñezovizim po noizkuzaga	
DDE	FACIO ROVISIM 199 noi isang ab solo di di bab solomo (di 1888).	12
		13
INT	RODUCCIÓN	
1.00	La lógica dialógica de Lorenzen	19
2.	Los sistemas dialécticos de Hamblin	22
3.	Los diálogos como contextos de argumentación	
	y compromiso	25
4.	El problema de la retracción	28
5.	Nuevos rasgos utilizados para resolver problemas	
1.	LA ANATOMÍA DEL COMPROMISO	33
1.1.	El compromiso de acción	35
1.2.	El compromiso de acción El compromiso proposicional	45
1.3.	Problemas a resolver	50
1.4.	Sumario	
220		
2.	LAS DINÁMICAS DEL COMPROMISO	
2.1.	Incurrir en compromiso	57
2.2.	Perder el compromiso	63
2.3.	Las relaciones entre compromisos	
2.4.	Choque de compromisos e inconsistencia	
2.5.	Problemas a resolver	96

2.6.

3.	DIÁLOGOS: TIPOS, METAS Y CAMBIOS	101
3.1.	Tipos y metas del diálogo: un bosquejo	102
3.2.	Los diálogos complejos: un estudio de caso	129
3.3.	Los cambios o saltos dialécticos	148
3.4.	Los cambios o saltos ilícitos y las falacias	157
3.5	Problemas a resolver	167
3.6.	Sumario	168
4.	SISTEMAS DE REGLAS DE DIÁLOGO	175
4.1.	Ajuste y compromisos ocultos	176
4.2.		
4.3.	Diálogo de persuasión permisivo (DPP)	187
	4.3.1. Descripción general del diálogo de RAJ Y RABULTIUS	
	persuasión permisivo	188
	4.3.2. Ejemplos de diálogos de persuasión permisivos	197
	4 3 3 Problemas de maneio de compromisos en	
	Diálogos de Persuasión Permisivos	202
	4.3.4. Reglas del DPP ₀	207
4.4.	Diálogo de persuasión riguroso (DPR)	
	4.4.1. Descripción general del diálogo de persuasión riguroso	
	4.4.2. Reglas del DPR ₀	
4.5.	Diálogo de persuasión complejo	
4.6.	Problemas a resolver	
4.7.	Sumario	
5.	CONCLUSIONES Y PROSPECTOS	237
5.1.	¿Cómo pueden usarse los sistemas de diálogos para evaluar	
	la argumentación conversacional?	238
5.2.	Extensiones del DPP	243
5.3.	Los compromisos ocultos nuevamente	247
5.4.	Sumario: tres tipos de compromisos	
APÉ	ENDICE: UN PRÉCIS DE LA SEMÁNTICA CAGRAGO DE ARRESTA	
DE I	Perder el compromiso Las relaciones entre compromisos	257
BIBI	LIOGRAFIA	265
ÍND	ICE ANALÍTICO	273