

PRÓLOGO	7
PRIMERA PARTE: TEORÍA JURÍDICO-INSTITUCIONAL DE LA INTEGRACIÓN	21
<i>La experiencia institucional de la integración económica de Amé- rica Latina, por FÉLIX PEÑA</i>	23
<i>Hacia una caracterización de las negociaciones en el Acuerdo de Cartagena, por JAVIER ALCALDE CARDOZA</i>	39
I. Introducción: concepción de las negociaciones en la teoría de la integración	39
II. Rasgos innovadores del Acuerdo de Cartagena como es- quema de integración	44
III. El Acuerdo de Cartagena como sistema político-institucio- nal: los actores del sistema	48
IV. Los actores de los países miembros y del exterior	55
V. Influencia de los actores externos: la negociación del Pro- grama Automotor	60
VI. Conclusión: análisis de las negociaciones y del estado de la integración andina	69
Bibliografía	77
<i>Las nuevas formas institucionales de la integración latinoamericana, por EDUARDO R. CONESA</i>	79
I. Introducción	79
II. La integración: ayer, una opción	80
III. La integración: hoy, una necesidad	81
IV. Los problemas de la ALALC	82
V. Los problemas del Grupo Andino	86
VI. Los problemas del Mercado Común Centroamericano	88
VII. El margen de preferencia arancelaria	89
VIII. El margen de preferencia y su generalidad	91
IX. Margen de preferencia y reciprocidad	91
X. Margen de preferencia y soberanía tarifaria. Proyec- ción centroamericana	92

	PÁG.
xi. Posibilidad del "veto" al margen de preferencia	92
xii. El margen de preferencia y el GATT	93
xiii. Margen de preferencia y gradualismo	94
xiv. Estructura arancelaria y dependencia	95
xv. Las acciones parciales	95
xvi. La integración y el sistema de precios	97
xvii. La regulación del problema de los países de menor desarrollo económico relativo	97
xviii. Las economías externas	97
xix. El fundamento de la protección en América Latina ..	101
xx. Cómo comenzar a implementar una tarifa externa mí- nima común	104
 SEGUNDA PARTE: ESQUEMAS E INSTITUCIONES	 107
 PRIMERA SECCIÓN: LA REESTRUCTURACIÓN DE LA ASO- CIACIÓN LATINOAMERICANA DE LIBRE COMERCIO	 109
 <i>Consecuencias jurídicas de la finalización del período de transi- ción, por RAYMUNDO BARROS CHARLÍN</i>	 111
i. Consideraciones previas	111
ii. Naturaleza jurídica del período de perfeccionamiento de la zona de libre comercio	112
iii. Efectos jurídicos del transcurso del período de transición	117
iv. Derechos y obligaciones emanadas de las normas perma- nentes que protegen las concesiones vigentes negociadas en los distintos instrumentos de liberación de la ALALC ..	126
v. Situación que se podría plantear ante el GATT frente a una zona de libre comercio "imperfecta"	131
vi. Los órganos de la Asociación y el período de transición de la ALALC	138
 <i>Aptitud de la actual estructura de la ALALC para impulsar el pro- ceso de integración económica regional, por CARLOS GARCÍA MARTÍNEZ</i>	 140
i. Aptitud del programa de liberación estatuido por el Tra- tado de Montevideo para el logro de los objetivos inte- gracionistas de la ALALC	141
ii. Aptitud de las excepciones al principio de la cláusula de mayor favor como instrumento idóneo para lograr los fines integracionistas de la ALALC	168
iii. Consideraciones finales	173

<i>Consecuencias jurídicas de la finalización del período de transición de la ALALC, por RAFAEL GARCÍA VELASCO</i>	177
<i>Las acciones parciales de integración y su compatibilización con el proceso de la ALALC, por FRANCISCO ORREGO VICUÑA</i>	184
I. Esquemas formales y acciones parciales	184
II. Diferentes enfoques del concepto de acciones parciales de integración	188
III. Compatibilidad con primacía de la libertad económica ..	192
IV. Compatibilidad con primacía de control regional	196
V. Hacia una reestructuración equilibrada	198
<i>La cláusula de la nación más favorecida en un nuevo sistema de la ALALC, por RODRIGO DÍAZ ALBÓNICO</i>	202
I. La situación de la cláusula en el Tratado de Montevideo	203
II. Reflexiones sobre el papel que debe desempeñar la cláusula	206
III. Conclusiones	212
<i>Análisis comparativo de los Tratados de Montevideo 1960 y 1980, por RAYMUNDO BARROS CHARLÍN</i>	214
I. Similitud en la naturaleza jurídica del instrumento	215
II. De los objetivos perseguidos	218
III. De los instrumentos contemplados	220
IV. Vinculación externa de la ALADI y nueva dimensión de la cláusula de la nación más favorecida	229
V. Panorama institucional	232
SEGUNDA SECCIÓN: ASOCIACIÓN LATINOAMERICANA DE INTEGRACIÓN	243
<i>Aspectos jurídicos vinculados al establecimiento de un margen de preferencia regional, por RAYMUNDO BARROS CHARLÍN y MARCELO HALPERIN</i>	245
I. Introducción	245
II. Alcance de la cláusula de habilitación en la Ronda de Tokio	250
III. Principales compromisos jurídicos generados por el margen de preferencia en el ordenamiento jurídico de la ALALC	259
IV. Antecedentes sobre la adopción de un margen de preferencia zonal	261
V. Consecuencias jurídicas derivadas de la desaparición de	

	<u>PÁG.</u>
la obligación de constituir una zona de libre comercio en el marco de la ALALC	264
VI. Características jurídicas de un margen de preferencia zonal en el marco de la ALALC	268
VII. Normas de política comercial complementarias del margen de preferencia regional	274
ANEXO I. Algunas consideraciones sobre el uso abusivo del margen de preferencia zonal	282
ANEXO II. Principales disposiciones relativas al margen de preferencia regional a incluirse en el nuevo tratado de integración	289
ANEXO III. Proyecto de resolución	293
<i>La evolución del Tratado de Montevideo 1980 y las perspectivas de las acciones de alcance parcial de la ALADI, por MIGUEL S. WIONCZEK</i>	297
I. Introducción	297
II. Perspectivas globales para el decenio de 1980	299
III. Las tendencias probables del comercio latinoamericano en el decenio de 1980	303
IV. Observaciones generales del Tratado de Montevideo 1980	309
V. Las acciones de alcance parcial y su convergencia en el Tratado de Montevideo 1980	312
VI. La instrumentación de las acciones de alcance parcial ..	326
VII. Posdata: la ALADI y Centroamérica	348
Bibliografía	349
<i>El problema de la convergencia de las acciones parciales en el marco de la integración latinoamericana, por FELIPE SALAZAR SANTOS</i>	351
I. Introducción	351
II. Antecedentes	351
III. Las acciones parciales	355
IV. Acuerdos subregionales y acuerdos sectoriales	370
V. La cláusula de la nación más favorecida	376
VI. Relaciones con terceros países	380
VII. Conclusiones	389