

	PÁG.
TERCERA PARTE: ARMONIZACIÓN DE LEGISLACIONES NACIONALES	7
<i>Orientaciones para la armonización de los incentivos tributarios a las exportaciones no tradicionales en los países miembros del Acuerdo de Cartagena, por HUGO GONZÁLEZ CANO</i>	9
I. Introducción	9
II. Objetivos de la armonización de los incentivos a las exportaciones	11
III. Ámbito de la armonización de los incentivos tributarios a las exportaciones no tradicionales	13
IV. Legislación de los países miembros sobre incentivos tributarios a las exportaciones	34
V. Alternativas de armonización de los incentivos tributarios a las exportaciones	48
VI. Conclusiones y recomendaciones	59
<i>Los países centroamericanos frente al Convenio de las Naciones Unidas sobre el transporte marítimo de mercancías, 1978 (Reglas de Hamburgo) por ARTURO OCTAVIO RAVINA</i>	65
<i>Los procesos de integración y la protección de la innovación tecnológica, por LUIS E. BERTONE</i>	78
I. Introducción	78
II. Legislación comunitaria comparada en materia de patentes	80
III. Sistemas jurídicos transcomunitarios e intercomunitarios	98
IV. Conclusiones	101

<i>Trato preferencial de la consultoría e ingeniería locales en América Latina, por CARLOS CORREA</i>	104
I. Introducción	104
II. Deslinde y clasificación de las políticas vigentes	107
III. Reserva de mercado	110
IV. Asociación obligatoria de firmas locales y extranjeras	115
V. Otras formas de intervención obligatoria de firmas nacionales	118
VI. Calificación de nacionalidad	119
VII. Excepciones y limitaciones de los regímenes de preferencia	122
VIII. Trato preferencial e integración económica	124
IX. Conclusiones	127
 <i>Eficacia de las limitaciones al pago de utilidades en las leyes de inversiones extranjeras, por JORGE LUIS ORÍA - LUIS E. BERTONE</i>	129
I. Análisis legislativo por países y evaluación de coherencia	132
II. Tendencias históricas (1975-1982)	148
III. Conclusiones	149
 <i>Armonización de los sistemas aduaneros latinoamericanos, por MARIO A. ALSINA</i>	151
I. Las aduanas contemporáneas	151
II. Simplificación del orden aduanero internacional	152
III. Criterios latinoamericanos expuestos en las negociaciones sobre valoración del GATT	161
IV. El sistema aduanero latinoamericano	173
V. Conclusiones	176
 CUARTA PARTE: AMÉRICA LATINA Y EL ORDEN ECONÓMICO INTERNACIONAL	179
 <i>El derecho latinoamericano y la propuesta de regulación internacional de la transferencia de tecnología: un análisis preliminar, por CARLOS M. CORREA</i>	104

	PÁG.
I. Introducción	181
II. Caracteres generales	184
III. Contenido del Código	187
IV. Consideraciones finales	220
<i>Prácticas restrictivas y discriminatorias de la CEE en el comercio internacional de productos agropecuarios, por MARCELO HALPERIN</i>	222
I. Introducción	222
II. Los mecanismos de la CEE de efecto proteccionista	225
III. Instrumentación de la política agrícola común	227
IV. El cuestionamiento jurídico en el marco del GATT	234
V. Vías institucionales de la reclamación	239
VI. Los acuerdos de asociación de la CEE	241
VII. Conclusiones	257
<i>Nota sobre la asimetría en el régimen jurídico económico del comercio internacional de productos agropecuarios e industriales, por EDUARDO R. CONESA</i>	262
I. Liberalización agrícola y su efecto sobre los precios ...	263
II. Los beneficiarios de la liberalización agrícola	264
III. La sensibilidad de los precios agropecuarios	265
IV. Estabilización europea de precios y desestabilización mundial	266
V. La asimetría productos agropecuarios versus productos industriales y el GATT	266
VI. El GATT y las preferencias discriminatorias	267
<i>Evolución jurídica e institucional del GATT, por ALBERTO RIOSECO</i>	269
I. Introducción	269
II. Antecedentes históricos de las bases de la organización internacional económica	269
III. La organización internacional del comercio y el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio	272

	PÁG.
IV. El GATT y su base ideológica	274
V. Naturaleza jurídica del GATT y aspectos institucionales	275
VI. Flexibilidad del GATT	276
VII. Fines y objetivos del GATT	278
VIII. Funciones del GATT	278
IX. Principios básicos del GATT	279
X. Principios básicos del GATT en materia de liberalización del intercambio	281
XI. Principios referentes a las prácticas desleales al comercio	283
XII. Evolución del GATT en favor de los países en desarrollo	284
XIII. Reforma del GATT de 1955-1956	284
XIV. La acción del GATT entre la reforma de 1955-1956 y la introducción de la Parte IV del Acuerdo General	288
XV. Reforma del GATT de 1964-1965	291
XVI. La reforma del GATT y el derecho internacional del desarrollo	301
<i>Características del nuevo ordenamiento del comercio internacional, por ALEJANDRO JARA PUGA</i>	303
I. Introducción: el "nuevo GATT"	303
II. Descripción del "nuevo GATT": acuerdos o códigos	306
III. Descripción del "nuevo GATT": decisiones de las Partes Contratantes	310
IV. Trato especial y diferenciado para los países en desarrollo	312
V. Entendimiento relativo a las notificaciones, las consultas, la solución de diferencias y la vigilancia	315
VI. Conclusiones	318
<i>Nuevas estructuras para el comercio internacional. Liberalismo e intervencionismo estatal en el mercado internacional, por FRANCISCO ORREGO VICUÑA</i>	321
I. Principios liberales y prácticas contradictorias	321
II. La tradición del intervencionismo	323
III. Influencias ideológicas en la intervención	324
IV. Proteccionismo y reacción liberal	326

	PÁG.
v. Perfeccionamiento de las políticas públicas en el mercado internacional	329
vi. Las tareas inconclusas y el resguardo de la libre competencia	332
vii. La reforma de las estructuras y la estabilidad del sistema	335
<i>El Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio y las negociaciones comerciales multilaterales de la Ronda de Tokio, por ANDRÉS CONCHA y FERNANDO MORALES</i>	<i>337</i>
i. Antecedentes generales	337
ii. Las negociaciones arancelarias	339
iii. Las negociaciones comerciales multilaterales de la Ronda de Tokio	343
iv. Los compromisos adquiridos por Chile en la Ronda de Tokio	335
<i>Subvención de exportaciones y restricciones en la importación de productos agropecuarios: el caso de Estados Unidos de América, por MARCELO HALPERIN</i>	<i>366</i>
i. Introducción	366
ii. Lineamientos del sistema de precios internos	369
iii. Mecanismos de financiamiento de las exportaciones excedentes	372
iv. El empleo de restricciones cuantitativas en las importaciones	378
v. Aplicación de derechos compensatorios	383
vi. Conclusiones	392