

	PÁG.
<b>TERCERA PARTE: ARMONIZACIÓN DE LEGISLACIONES NACIONALES .....</b>	<b>7</b>
<i>Orientaciones para la armonización de los incentivos tributarios a las exportaciones no tradicionales en los países miembros del Acuerdo de Cartagena, por HUGO GONZÁLEZ CANO .....</i>	<i>9</i>
i. Introducción .....	9
ii. Objetivos de la armonización de los incentivos a las exportaciones .....	11
iii. Ámbito de la armonización de los incentivos tributarios a las exportaciones no tradicionales .....	13
iv. Legislación de los países miembros sobre incentivos tributarios a las exportaciones .....	34
v. Alternativas de armonización de los incentivos tributarios a las exportaciones .....	48
vi. Conclusiones y recomendaciones .....	59
<i>Los países centroamericanos frente al Convenio de las Naciones Unidas sobre el transporte marítimo de mercancías, 1978 (Reglas de Hamburgo) por ARTURO OCTAVIO RAVINA .....</i>	<i>65</i>
<i>Los procesos de integración y la protección de la innovación tecnológica, por LUIS E. BERTONE .....</i>	<i>78</i>
i. Introducción .....	78
ii. Legislación comunitaria comparada en materia de patentes .....	80
iii. Sistemas jurídicos transcomunitarios e intercomunitarios .....	98
iv. Conclusiones .....	101

	PÁG.
<i>Trato preferencial de la consultoría e ingeniería locales en América Latina, por CARLOS CORREA</i> .....	104
I. Introducción .....	104
II. Deslinde y clasificación de las políticas vigentes .....	107
III. Reserva de mercado .....	110
IV. Asociación obligatoria de firmas locales y extranjeras .....	115
V. Otras formas de intervención obligatoria de firmas nacionales .....	118
VI. Calificación de nacionalidad .....	119
VII. Excepciones y limitaciones de los régimen de preferencia .....	122
VIII. Trato preferencial e integración económica .....	124
IX. Conclusiones .....	127
<i>Eficacia de las limitaciones al pago de utilidades en las leyes de inversiones extranjeras, por JORGE LUIS ORÍA - LUIS E. BERTONE</i> .....	129
I. Análisis legislativo por países y evaluación de coherencia .....	132
II. Tendencias históricas (1975-1982) .....	148
III. Conclusiones .....	149
<i>Armonización de los sistemas aduaneros latinoamericanos, por MARIO A. ALSINA</i> .....	151
I. Las aduanas contemporáneas .....	151
II. Simplificación del orden aduanero internacional .....	152
III. Criterios latinoamericanos expuestos en las negociaciones sobre valoración del GATT .....	161
IV. El sistema aduanero latinoamericano .....	173
V. Conclusiones .....	176
<b>CUARTA PARTE: AMÉRICA LATINA Y EL ORDEN ECONÓMICO INTERNACIONAL .....</b>	<b>179</b>
<i>El derecho latinoamericano y la propuesta de regulación internacional de la transferencia de tecnología: un análisis preliminar, por CARLOS M. CORREA</i> .....	104

	PÁG.
I. Introducción .....	181
II. Caracteres generales .....	184
III. Contenido del Código .....	187
IV. Consideraciones finales .....	220
 <i>Prácticas restrictivas y discriminatorias de la CEE en el comercio internacional de productos agropecuarios, por MARCELO HALPERIN</i> .....	222
I. Introducción .....	222
II. Los mecanismos de la CEE de efecto protecciónista .....	225
III. Instrumentación de la política agrícola común .....	227
IV. El cuestionamiento jurídico en el marco del GATT .....	234
V. Vías institucionales de la reclamación .....	239
VI. Los acuerdos de asociación de la CEE .....	241
VII. Conclusiones .....	257
 <i>Nota sobre la asimetría en el régimen jurídico económico del comercio internacional de productos agropecuarios e industriales, por EDUARDO R. CONESA</i> .....	262
I. Liberalización agrícola y su efecto sobre los precios .....	263
II. Los beneficiarios de la liberalización agrícola .....	264
III. La sensibilidad de los precios agropecuarios .....	265
IV. Estabilización europea de precios y desestabilización mundial .....	266
V. La asimetría productos agropecuarios versus productos industriales y el GATT .....	266
VI. El GATT y las preferencias discriminatorias .....	267
 <i>Evolución jurídica e institucional del GATT, por ALBERTO RIOSECO</i> .....	269
I. Introducción .....	269
II. Antecedentes históricos de las bases de la organización internacional económica .....	269
III. La organización internacional del comercio y el Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio .....	272

	PÁG.
iv. El GATT y su base ideológica .....	274
v. Naturaleza jurídica del GATT y aspectos institucionales .....	275
vi. Flexibilidad del GATT .....	276
vii. Fines y objetivos del GATT .....	278
viii. Funciones del GATT .....	278
ix. Principios básicos del GATT .....	279
x. Principios básicos del GATT en materia de liberalización del intercambio .....	281
xi. Principios referentes a las prácticas desleales al comercio .....	283
xii. Evolución del GATT en favor de los países en desarrollo .....	284
xiii. Reforma del GATT de 1955-1956 .....	284
xiv. La acción del GATT entre la reforma de 1955-1956 y la introducción de la Parte IV del Acuerdo General .....	288
xv. Reforma del GATT de 1964-1965 .....	291
xvi. La reforma del GATT y el derecho internacional del desarrollo .....	301
 <i>Características del nuevo ordenamiento del comercio internacional, por ALEJANDRO JARA PUGA .....</i>	 303
i. Introducción: el “nuevo GATT” .....	303
ii. Descripción del “nuevo GATT”: acuerdos o códigos .....	306
iii. Descripción del “nuevo GATT”: decisiones de las Partes Contratantes .....	310
iv. Trato especial y diferenciado para los países en desarrollo .....	312
v. Entendimiento relativo a las notificaciones, las consultas, la solución de diferencias y la vigilancia .....	315
vi. Conclusiones .....	318
 <i>Nuevas estructuras para el comercio internacional. Liberalismo e intervencionismo estatal en el mercado internacional, por FRANCISCO ORREGO VICUÑA .....</i>	 321
i. Principios liberales y prácticas contradictorias .....	321
ii. La tradición del intervencionismo .....	323
iii. Influencias ideológicas en la intervención .....	324
iv. Proteccionismo y reacción liberal .....	326

	PÁG.
v. Perfeccionamiento de las políticas públicas en el mercado internacional .....	329
vi. Las tareas inconclusas y el resguardo de la libre competencia .....	332
vii. La reforma de las estructuras y la estabilidad del sistema .....	335
 <i>El Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio y las negociaciones comerciales multilaterales de la Ronda de Tokio, por ANDRÉS CONCHA y FERNANDO MORALES .....</i>	337
i. Antecedentes generales .....	337
ii. Las negociaciones arancelarias .....	339
iii. Las negociaciones comerciales multilaterales de la Ronda de Tokio .....	343
iv. Los compromisos adquiridos por Chile en la Ronda de Tokio .....	335
 <i>Subvención de exportaciones y restricciones en la importación de productos agropecuarios: el caso de Estados Unidos de América, por MARCELO HALPERIN .....</i>	366
i. Introducción .....	366
ii. Lineamientos del sistema de precios internos .....	369
iii. Mecanismos de financiamiento de las exportaciones excedentes .....	372
iv. El empleo de restricciones cuantitativas en las importaciones .....	378
v. Aplicación de derechos compensatorios .....	383
vi. Conclusiones .....	392