ÍNDICE GENERAL

Prólogo	5
Capítulo I	
INTRODUCCIÓN A LOS CUASICONTRATOS EN GENERAL	7
1. Los cuasicontratos en el “derecho continental” y en el “sistema angloamericano”	7
2. El derecho continental. Antecedentes históricos. La categoría de los cuasicontratos como fuente de obligaciones	8
I. Antecedentes históricos. La <i>condictio romana</i>	8
II. La categoría de los “cuasicontratos” en el derecho continental	11
III. Surgimiento de la denominación de “cuasicontrato” ..	12
IV. Evolución posterior. Los Códigos del siglo XIX	13
V. Evaluación de la categoría de los cuasicontratos. Críticas fundamentales a la referida categoría. La definición de cuasicontrato en el art. 1246 del Código Civil uruguayo	14
VI. La supresión de la categoría de los cuasicontratos en los códigos modernos	16
3. El enriquecimiento injusto en el derecho continental. Su doble función: a) como fundamento valorativo de múltiples institutos jurídicos; b) como figura jurídica autónoma	17
I. La prohibición de enriquecerse injustamente a expensas de otro como fundamento valorativo de múltiples institutos	17
II. El enriquecimiento sin causa como tipo legal independiente	19
4. Los cuasicontratos en el derecho angloamericano (the law of restitution)	21
5. Perspectivas y proyección de los cuasicontratos hacia el futuro	28

Capítulo II

ENRIQUECIMIENTO SIN CAUSA	31
1. Concepto general	31
I. Noción general. Antecedentes históricos en el derecho continental. El derecho uruguayo	31
II. Antecedentes históricos en el derecho continental	32
III. Derecho uruguayo	37
2. Principales tendencias del enriquecimiento sin causa en el derecho comparado. El sistema angloamericano. Los regímenes alemán, francés e italiano.	39
I. Creciente trascendencia del tema	39
II. El sistema angloamericano	39
III. Alemania	40
IV. Francia e Italia. Principales razones de su menor relevancia	41
3. Problemas que plantea el instituto. Importancia de su revalorización en el Uruguay	42
I. Problemas que plantea	42
II. Ensayo a efectos de su revalorización en Uruguay, tomando (en parte) como base el modelo angloamericano	44
4. Derecho Uruguayo: el enriquecimiento sin causa y sus relaciones con los otros dos cuasicontratos	47
5. El enriquecimiento sin causa como fuente de obligación. El hecho generador	48
I. Fuente legal	48
II. El hecho generador	49
6. Fundamentos del enriquecimiento sin causa	55
I. Primera acepción: el fundamento como "fuente formal".	55
II. Segunda acepción: el fundamento técnico-jurídico de la obligación de indemnizar	57
III. Tercera acepción: el fundamento del enriquecimiento injusto en el sentido de "fundamento axiológico"	66
7. El enriquecimiento sin causa y los principios generales de derecho	68

I.	Los principios generales derivados del valor “justicia conmutativa”	68
II.	El enriquecimiento sin causa -como principio general de derecho- constituye el fundamento último de múltiples institutos fundados en el valor “justicia conmutativa”	70
IV.	Valores y principios generales de derecho no fundados en el valor “justicia conmutativa”. Sus relaciones con el enriquecimiento injusto	75
8.	Elementos de la figura legal (art. 1308)	79
I.	Un enriquecimiento	79
II.	Un empobrecimiento	82
III.	Correlación (o correspondencia) entre el enriquecimiento y el empobrecimiento (como consecuencia de un hecho que normalmente los vincula a ambos)	86
IV.	Ausencia de una causa jurídica que justifique la atribución patrimonial	88
9	Figuras especiales. Primera hipótesis: el enriquecimiento producido por un acto del enriquecido. Sus relaciones con la responsabilidad civil.	91
I.	Problemas que se plantean en esta figura	91
II.	Casuística: algunas hipótesis típicas.	93
III.	Propuestas para solucionar algunos problemas	98
IV.	Enriquecimiento injusto y responsabilidad civil. Tendencias del derecho comparado.	99
V.	Enriquecimiento injusto y responsabilidad civil (continuación). Análisis del estudio realizado recientemente por los juristas uruguayos Ramírez y Carnelli	100
10.	Figuras especiales (continuación). Segunda hipótesis: “El enriquecimiento impuesto”	105
11.	Figuras especiales (final): “El enriquecimiento indirecto” ..	108
12.	El problema del carácter subsidiario de la acción in rem verso	113
I.	Concepto de “subsidiariedad”	113
II.	Deslindes previos (primer caso): enriquecimientos que tienen una causa jurídica que los justifique	116

III. Deslindes previos (segundo caso) cuando el enriquecido es un tercero ("enriquecimiento indirecto")	117
IV. Fundamentos de la subsidiariedad	119
V. Evaluación final sobre el problema de la subsidiariedad	127
13. El problema del carácter subsidiario de la acción in rem verso. (Continuación). El caso especial de la resolución del contrato.	128
I. Planteo del problema	128
II. Delimitación preliminar: casos en los cuales las partes han regulado expresamente en el contrato las consecuencias de la resolución (restituciones, etc.)	130
III. Distintas posiciones: de Cores, Caumont, Stipanovic, Fernández	130
IV. Evaluación de ambas concepciones	132
14. El problema del carácter subsidiario de la acción in rem verso (final). El caso especial de la nulidad del contrato	135
15. Régimen de la acción in rem verso	136
16. Algunos casos de la jurisprudencia uruguaya dentro del derecho patrimonial	139
I. Carácter subsidiario	139
II. Aplicación en el área de las relaciones de trabajo	140
III. Aplicación a las relaciones profesionales	141
IV. Disfrute de cosa ajena. El caso especial del dinero.	142
V. Entrega de suma de dinero retenida (por años) en moneda histórica sin actualizar.	143
VI. Casos de causa frustrada	144
VII. Enriquecimiento sin causa y pago por un tercero	144
17. Algunos casos de la jurisprudencia uruguaya dentro de la zona del derecho de familia	145
I. Precisiones generales	145
II. Sociedad de hecho	146
III. Análisis de algunas reglas generales que suele aplicar nuestra jurisprudencia para determinar cuándo puede existir enriquecimiento sin causa	147
18. Perspectivas y proyección futura del enriquecimiento sin causa	152

Capítulo III

PAGO DE LO INDEBIDO	155
Aclaración preliminar	155
1. Planteo general del tema	156
2. Noción y antecedentes del instituto. Legislación comparada. El sistema angloamericano (“the law of restitution”)	157
I. Noción y antecedentes históricos	157
II. El pago de lo indebido en el derecho comparado	160
III. El pago de lo indebido en el sistema angloamericano (the law of restitution)	161
3. Fundamentos del pago de lo indebido. Aspectos preliminares	163
4. Fundamentos técnico-jurídicos del pago de lo indebido. Plan- teo general	164
A. Teoría del enriquecimiento sin causa	164
B. Teoría del pago nulo por ausencia de causa	165
5. Fundamentos técnico-jurídicos del pago de lo indebido (con- tinuación). Derecho uruguayo	166
6. Fundamentos axiológicos del pago de lo indebido	168
7. El pago de lo indebido encarado como cuasicontrato. Proble- mas que ello plantea en el derecho uruguayo.	169
I. Planteo general	169
II. Superposición con el régimen de las nulidades	171
III. Jerarquización inadecuada del “error” del solvens	173
8. Delimitación del instituto	174
9. La figura legal	175
10. La ausencia de deuda. Indebido objetivo e indebido subjeti- vo. Otras hipótesis especiales	176
I. Indebido objetivo	176
II. Indebido subjetivo	178
III. Otros casos especiales	181
11. Pago de lo indebido y negocio nulo	182
I. Planteo del problema	182
II. Sistema del CCU	183
III. Síntesis de la opinión de Blengio	183

IV. Nuestra opinión	184
12. El problema del error (en el indebido objetivo)	186
I. Planteo general	186
II. Deslinde previo: pago bajo reserva	187
III. Concepciones existentes acerca del indebido objetivo sin error	188
IV. Concepción que corresponde al ordenamiento uruguayo	190
13. Pago de lo indebido y enriquecimiento sin causa	192
I. Noción general	192
II. Enriquecimiento sin causa	193
III. Orden de prelación entre ambos institutos	194
14. La repetición de lo indebido. Prescripción	195
I. Principios generales	195
II. Obligaciones de cantidad	196
III. Restitución de cosa cierta	196
IV. Prescripción	198
15. Obligaciones de hacer y de no hacer	201
I. Problemas que plantean este tipo de obligaciones en el pago de lo indebido	201
II. Efectos de las nulidades en las obligaciones de hacer y no hacer. La obligación indemnizatoria	203
III. Aplicación de las nulidades a las obligaciones de hacer surgidas en el caso especial del contrato de trabajo ..	205
16. Conclusión	206

Capítulo IV

GESTIÓN DE NEGOCIOS	209
1. Introducción. Noción general. Noticia histórica.	209
I. Noción general. Derecho romano	209
II. Situación actual. Ejemplos de gestión de negocios. Jurisprudencia	211
2. Fundamentos de la gestión de negocios: diferencias entre el derecho continental y el sistema anglo-americano	213

CUASICONTRATOS

I. Derecho continental	213
II. Derecho anglo-americano	214
3. Fundamentos de la gestión de negocios en el derecho continental. Aspectos axiológicos. Conclusión	216
4. Naturaleza del instituto. Capacidad. Estructura de las obligaciones que nacen para cada parte.	218
I. Naturaleza del instituto	219
II. Capacidad	219
III. Estructura general de las obligaciones de cada parte .	220
5. La figura legal. Presupuestos fundamentales.	220
I. Ajenidad del negocio. Carácter lícito.	221
II. Ausencia de una obligación preexistente	221
III. Sin mandato, ni conocimiento del dueño (desconocimiento del dueño: ausencia del dueño, imposibilidad, etc). Exclusión de los casos de prohibición del dueño.	222
6. La figura legal (continuación). Los elementos esenciales de la actuación del gestor. Primer elemento: acto de injerencia en bienes o negocios ajenos	223
7. La figura legal (continuación). Los elementos esenciales de la actuación del gestor. Segundo elemento: la necesidad o la utilidad inicial de la gestión	227
8. Efectos de la gestión de negocios. Obligaciones del gestor.	231
9. Efectos de la gestión de negocios (continuación). Obligaciones del dueño.	234
10. La gestión de negocios en el Código de Comercio	239
ÍNDICE BIBLIOGRÁFICO	243