

ÍNDICE GENERAL

1. OBLIGACIÓN Y DERECHO

1.1. Nociones Instrumentales de Teoría General del Derecho	7
a) Teoría, Dogmática, Política e Ideología	7
b) Concepto de Derecho	9
c) Sistema Jurídico	12
d) Regla de Reconocimiento	14
e) Normas Primarias: Conducta Ilícita y Sanción	17
f) Reglas de Cambio	20
g) Normas Primarias y Secundarias. Normas Primarias Generales y Particulares	22
h) Principios e Interpretación Constructiva	23
1.2. Derecho Privado y Derecho Público	25
a) Interés Público e Interés Privado	25
b) Filosofía del Derecho Privado y Justicia Correctiva	27
c) Balance sobre la Delimitación Privado-Público	29
d) Elementos de Historia del Derecho Civil	29
(i) El <i>Corpus Iuris Civilis</i> de Justiniano	30
(ii) Bolonia y el Renacimiento del Derecho Romano	30
(iii) La Escuela Racionalista del Derecho Natural	30
(iv) El Código Civil Francés	31
(v) La Codificación en América y Uruguay	32
(vi) El Derecho Civil Uruguayo en el siglo XX	33
1.3. Concepto de Obligación	34
1.3.1. Introducción	34
a) Dos Perspectivas: Desde las Normas y Desde los Sujetos	34
b) La Obligación como Situación y como Relación	35
1.3.2. El Concepto de Obligación desde la Perspectiva de las Normas	35
a) La Obligación como Situación Jurídica	35
b) Los Derechos Subjetivos como Situaciones Jurídicas	37
c) La Obligación como Relación Jurídica	38
1.3.3. La Obligación vista desde la Perspectiva de los Sujetos: la Visión Clásica.	39
a) Definiciones Doctrinarias	39
b) Definiciones Legales	41
c) Normas del Código Civil relacionadas con el Concepto de Obligación	43
1.4. Elementos de la Obligación	43
1.4.1. Vínculo Jurídico	43
a) Concepto de Vínculo	43

b)	Evolución Histórica: del Vínculo Personal al Vínculo Patrimonial	46
c)	La Tesis Dualista sobre el Vínculo Jurídico: Deuda y Responsabilidad	47
d)	La Relación de Responsabilidad: Indemnización vs Indemnidad	49
1.4.2.	Sujetos de la obligación	50
a)	Definición	50
b)	Cesión de Crédito y Cesión de Deuda	51
c)	Determinación de los sujetos	53
d)	Obligaciones <i>Propter Rem</i> y Títulos Valores al Portador	54
1.4.3.	Objeto y Contenido de la Obligación	54
1.5.	Otras Situaciones Jurídicas de Derecho Privado	56
a)	Derecho Personal como aspecto activo de la Relación Obligatoria	56
b)	Deber Genérico y Derechos Absolutos (Reales o de la Personalidad)	56
c)	Sujeción y Derecho Potestativo	56
d)	Carga	57
e)	Relaciones de Garantía, Declaraciones y Garantías, y Coberturas (<i>Hedging</i>)	58
1.6.	Modalidades de las Obligaciones	60
1.6.1.	Obligaciones Civiles y Naturales	60
1.6.2.	Obligaciones de Dar, Hacer y No Hacer	62
a)	La Clasificación	62
b)	Teoría de los Riesgos	63
c)	La Ejecución Forzada en Especie y las Penalidades	63
d)	La Forma de Liquidación de Daños	64
1.6.3.	Obligaciones Divisibles, Indivisibles y Solidarias	64
a)	La Singularidad Subjetiva como Principio	64
b)	Indivisibilidad	66
c)	Solidaridad	68

2. FUENTES, CONTRATO Y CUASICONTRATOS

2.1.	Las Fuentes de las Obligaciones en general	71
a)	Las Fuentes como Supuestos de Hecho de las Reglas de Cambio	71
b)	El Abordaje desde la Filosofía del Derecho Privado	73
c)	El debate sobre la voluntad unilateral como fuente de obligaciones	77
2.2.	Hecho, Acto y Negocio Jurídico: Caracterización de las Fuentes de las Obligaciones	78
a)	Hecho Jurídico en general	79
b)	Hecho y Norma Primaria: el Acto Jurídico	80
c)	Acto y Regla de Cambio: Negocio Jurídico	82
d)	Ubicación de las Fuentes en el aparato conceptual precedente	85

2.3. Concepto de Contrato	85
2.3.1. Las tres propiedades características del Contrato como Negocio Jurídico	85
2.3.2. El Contrato como Negocio Jurídico Bilateral	87
a) Partes	87
b) Contraposición de Intereses. Contrato, Acto Colectivo y Acto Complejo	88
2.3.3. El Contrato como Negocio Dispositivo en sentido amplio	90
2.3.4. La Cuestión de Filosofía de Derecho Privado: ¿Por qué el Contrato Obliga?	92
a) El Contrato como Promesa	92
b) Las Teorías de la Restitución y de la Confianza	95
c) Una Insuficiencia de la Teoría del Contrato como Promesa: ¿Por qué no todas las Promesas Obligan?	98
d) Otra Insuficiencia: ¿Por qué las Obligaciones que nacen del Contrato No son una Copia de lo Querido por las Partes? ...	100
2.3.5. Autonomía Privada, Código Civil y Ley de Relaciones de Consumo. Normas Supletorias y Normas de Orden Público	102
a) Liberalismo, Mercado y Autonomía Privada: el Contrato del Código Civil	102
b) El Giro hacia la Intervención: el Contrato de Consumo	104
c) Una Política para el Contrato en Uruguay	106
d) Síntesis de la Ley Uruguaya de Relaciones de Consumo	107
2.4. Cuasicontratos	110
2.4.1. Enriquecimiento sin Causa	111
a) Concepto y Justificación	111
b) Enriquecimiento. Transferencia de Valor. Subjetividad del Beneficio	112
c) Empobrecimiento y Correlatividad	113
d) Ausencia de causa. Licitud del hecho que genera enriquecimiento	114
e) Obligación Emergente: Indemnización imperfecta	115
f) El Problema del Enriquecimiento Ilícito	117
g) ¿Subsidiariedad?	118
2.4.2. Gestión de Negocios	120
a) Concepto y Justificación	120
b) Obligación de Continuidad del Agente Oficioso	122
c) Obligaciones para el Dueño	125
2.4.3. Pago de lo Indebido	125
a) Concepto y Justificación	125
b) Régimen: Paralelismo con la Acción Reivindicatoria	127
c) El Adquirente de Buena Fe a Título Oneroso: Mercado y Pago de lo Indebido.	128

3. CLASES DE CONTRATOS

3.1. Introducción	131
3.2. Clasificaciones Legales	131
3.2.1. Onerosos y Gratuitos y Sub-Clasificación en Conmutativos y Aleatorios	131
a) El criterio de distinción formal y el problema de la donación modal	131
b) El Criterio Sustancial: Visita a la Sub-Clasificación de Contratos Conmutativos y Aleatorios	133
c) Para qué Separar Contratos Onerosos y Gratuitos	134
d) Equivalencia Subjetiva y Objetiva	136
3.2.2. Contratos Bilaterales y Unilaterales	138
a) El Eje de las Obligaciones Recíprocas	138
b) La Paradoja de los Contratos Unilaterales Onerosos: Presentación y Reenvío	139
c) Significación de los Contratos Bilaterales	139
3.2.3. Contratos Consensuales, Solemnes y Reales	141
a) Concepto	141
b) ¿Por qué hay Contratos Solemnes?	142
c) Requisitos de Solemnidad y Requisitos de Prueba	144
d) Principio del Consensualismo	145
e) Contratos Reales	145
f) Promesa de Contrato Real	146
3.2.4. Regreso a la Paradoja de los Contratos Unilaterales Onerosos ..	148
3.2.5. Contratos Principales y Accesorios	148
3.2.6. Contratos Nominados e Innominados	150
3.3. Clasificaciones Doctrinarias	152
3.3.1. Contratos Personalísimos o <i>Intuitu Personae</i>	152
3.3.2. Contratos de Cumplimiento Instantáneo y Continuo	153
a) La Doctrina Tradicional	153
b) Ejecución Continuada vs Cumplimiento Continuo	155
c) Utilidad de la clasificación	155
d) El Criterio de la Fraccionabilidad: Una Clasificación Alternativa	156
3.3.3. Contratos Preliminares y Contratos Definitivos. Las Promesas de Contratar	157
a) Conceptos de Contrato Preliminar y Definitivo	157
b) Función de los contratos preliminares	157
c) El Debate sobre la Solemnidad	158
d) El Debate sobre la Admisibilidad del Preliminar	160
e) Promesas Genuinas, Promesas de Enajenación de Inmuebles y Promesas Impuras	161
f) La Ejecución Forzada Específica del Preliminar	162
g) Promesas Unilaterales y Bilaterales	164

h) Diferenciación de Contrato Preliminar, Contrato de Opción y Acuerdos no Vinculantes (LOI, MOU, etc.)	165
3.3.4. Contratos Discretos y Relacionales	166
3.4. Contratos de Adhesión, Contratos Asimétricos y Contratos de Consumo: un <i>Puzzle</i> de Clasificaciones Legales y Doctrinarias	167
3.4.1. Contratos Paritarios y Asimétricos	168
3.4.2. Contratos Negociados y de Adhesión	169
3.4.3. Contratos de Consumo y Ordinarios	173
3.4.4. Las Relaciones entre las Tres Clasificaciones Precedentes	173
3.4.5. El Régimen de cada Categoría antes de la Ley de Relaciones de Consumo	176
3.4.6. El Consenso Básico a partir de la Ley de Relaciones de Consumo	177
3.4.7. Los Desacuerdos luego de la Ley de Relaciones de Consumo ..	178
3.4.8. El Consumo Empresarial	179
3.4.9. ¿Puede extenderse la LRRRC a todos los Contratos Asimétricos?	182
a) La Cuestión	182
b) El Argumento de la Analogía. Presentación y Crítica	182
c) El Neo-Constitucionalismo en Acción: el Principio de Igualdad y los Contratos. Presentación y Crítica	183
d) La Cuestión desde la Filosofía del Derecho Privado	186
3.4.10. Consumo y Necesidad: una Explicación Distinta	186

4. ESTRUCTURA DEL CONTRATO, CAPACIDAD Y PODER NORMATIVO

4.1. Presupuestos, Elementos y Requisitos de Validez de los Contratos ..	189
a) Las dos partes de la regla de cambio: estructura y función del contrato	189
b) Los Juicios acerca de la Estructura del Contrato: Existencia, Validez y Eficacia	191
c) Descomposición Analítica de la Estructura del Contrato	192
4.2. Presupuestos de Existencia	193
4.2.1. Capacidad Jurídica	194
4.2.2. Poder Normativo o Competencia	195
4.3. Capacidad de obrar	199
4.3.1. Cualidad intrínseca del sujeto	199
4.3.2. Diferencia con la Capacidad Jurídica	199
4.3.3. Ubicación como Requisito de Validez del Consentimiento	200
4.3.4. Concepto de Capacidad de Obrar	200
4.3.5. Índices Legales para Determinar la Capacidad	201
a) Índice Etéreo	201
b) Índice Sicológico	201
c) Índice Comunicacional	204
4.3.6. Alcance de la Capacidad y Grados de la Incapacidad	205
a) Capacidad Plena y Limitada: Alcance de la Capacidad	205

b) Incapacidad Absoluta y Relativa: los Grados de la Incapacidad y el Art. 447 del CGP	206
4.3.7. Remedios de la Incapacidad de Obrar	207
a) Representación Legal	207
b) Limitaciones de la Representación Legal	208
c) Autorización Judicial	208
d) Aprobación Judicial y Asistencia	210
e) Donación de Inmuebles y Patria Potestad: la Sentencia Mace- do	210

5. CONSENTIMIENTO

5.1. Concepto	213
a) ¿Voluntad o Declaración?	213
b) ¿Propuesta de Obligarse o Propuesta de Contrato?	214
c) ¿Siempre se Precisa la Secuencia Propuesta-Aceptación?	215
d) ¿Qué Cambió con el Consentimiento Electrónico?	216
5.2. El Consentimiento como Proceso	216
5.2.1. Propuesta	216
5.2.2. Propuesta al Público: la Visión Tradicional y la Ley de Relaciones de Consumo	217
5.2.3. Aceptación	219
5.2.4. Necesidad de Coincidencia entre Propuesta y Aceptación	219
5.2.5. Momento de Formación del Consentimiento	221
a) Las Cuatro Teorías	221
b) La Doctrina del Código sobre el Momento de Formación del Consentimiento	225
5.2.6. Eventos que Impiden la Formación del Consentimiento	228
5.3. Opción o Propuesta Irrevocable	231
5.3.1. Concepto	231
5.3.2. ¿Qué significa que la propuesta sea irrevocable?	232
5.3.3. ¿Qué ocurre con el Plazo en la Propuesta Irrevocable?	234
5.3.4. <i>Puts, Calls</i> y otros Usos Prácticos de la Opción	235
5.3.5. Diferenciación de Opción y Contrato Preliminar	237
5.4. La Sustancia del Consentimiento: Declaracionismo vs. Voluntarismo	238
5.5. La Forma del Consentimiento: Tipos de Declaración	243
5.5.1. Declaración Expresa y Tácita	243
5.5.2. Voluntad Presunta: la Voluntad como Excusa	245
5.5.3. Silencio	245
5.6. Vicios del Consentimiento	246
5.6.1. Error	247
a) Error Relevante y Error Irrelevante	247
b) Error Obstáculo y Error Vicio. Crítica de la División	248
c) El Error Incurrido por Culpa (Error Inexcusable)	250
5.6.2. Dolo	251

a) ¿Simple Mentira, Puesta en Escena o Engaño Inexcusable?	251
b) El Dolo por Reticencia: un Espejismo	255
c) El Dolo Incidente y la Responsabilidad Precontractual	256
d) El Dolo de Tercero y la Protección Extracontractual del Crédito	257
e) Dolo Bueno: ¿Puede haber Falsedad en los Juicios Estéticos o Morales?	258
5.6.3. Violencia	259
a) Violencia Física y Moral	259
b) El Temor Reverencial	261
5.6.4. Lesión	261
a) Irrelevancia	261
b) Intereses y Usura Civil	262
5.7. La Solemnidad como Requisito de Validez del Consentimiento	263

6. OBJETO, CAUSA Y RESPONSABILIDAD PRECONTRACTUAL

6.1. Objeto	265
6.1.1. Concepto y Requisitos de Validez	265
6.1.2. Determinación	267
6.1.3. Posibilidad Física	270
a) La Posibilidad Física en las Obligaciones de Hacer y No Hacer	270
b) Contratos sobre Cosa Futura: La Posibilidad Física en las Obligaciones de Dar	271
c) La Imposibilidad Física genera Inexistencia del Objeto	275
6.1.4. Posibilidad Jurídica	275
6.1.5. Licitud (o Posibilidad Moral)	276
6.1.6. Resumen	280
6.2. Causa	280
6.2.1. La Doctrina Subjetiva	280
a) Liberalismo y Causa Subjetiva	280
b) Carácter Subjetivo de la Causa	282
c) Causa de la Obligación	283
d) Causa Inmediata	283
e) Causa Abstracta	283
f) La Cara de Política Económica de la Causa Clásica	284
6.2.2. La Doctrina Objetiva de la Causa	285
6.2.3. La Doctrina de la Causa Concreta y la Operación Económica	287
a) Crítica de la Causa Concreta	287
b) Crítica de la Operación Económica	290
6.2.4. Balance: Adaptación de la Causa Clásica	291
6.2.5. Requisitos de Validez de la Causa	293
a) Las dos Subespecies de Causa Falsa	294
b) Las dos Subespecies de Causa Ilícita	294

c) Impacto de los vicios de la causa en el concepto de causa. La tesis de la abstracción limitada	295
d) La finalidad ulterior ilícita conocida por ambas partes	296
6.2.6. "Los Muertos que Vos Matáis...": la Derogación de la Causa en Francia	297
6.3. Responsabilidad Precontractual	299
6.3.1. Regla General: La Libertad de Acción en la Fase Precontractual	299
6.3.2. El Desarrollo de la Responsabilidad Precontractual en Derecho Comparado	301
6.3.3. La Responsabilidad Precontractual en el Código Civil Uruguayo	302
6.3.4. La Ruptura Injustificada de Tratativas	306
6.3.5. El Deber Precontractual de Información en la Ley de Relaciones de Consumo	307
a) La Consagración Expresa de la Buena Fe Precontractual y el Deber de Información	307
b) Los Distintos Enfoques Posibles del Deber de Información ..	308
c) El Enfoque de la LRRC: Deber Activo de Información	310
d) Delimitación de la Información Debida	311
6.3.6. Alcance del Resarcimiento debido por el Responsable	315
6.3.7. Debida Diligencia (<i>Due Diligence</i>) y Fase Precontractual	316
a) Concepto	316
b) Consecuencias	317

7. EXISTENCIA, VALIDEZ Y NULIDAD

7.1. Existencia e Inexistencia del Contrato	319
7.1.1. El Rol de los Juicios de Existencia y de Validez	319
7.1.2. ¿En qué consiste el tradicional debate uruguayo sobre si inexistencia y nulidad absoluta son o no distintas categorías?	320
7.1.3. ¿En qué Casos en el Contrato no Existe?	321
7.2. Validez y Nulidad del Contrato	324
7.2.1. Validez y Nulidad como Formas de Ser del Contrato Existente	324
7.2.2. Validez y Eficacia son Conceptos Distintos	326
7.2.3. Origen Legal de la Nulidad	328
7.2.4. Nulidad Absoluta	329
a) Causales de Nulidad Absoluta	329
b) El Error-Obstáculo y la Violencia Física ¿son Causales de Nulidad Absoluta?	331
c) Régimen de la Nulidad Absoluta	331
d) Consecuencias de la Nulidad Absoluta: Ineficacia Originaria y Perpetua	332
7.2.5. Nulidad Relativa	334
a) Residualidad	334
b) Causales de Nulidad Relativa	335
c) Régimen de la Nulidad Relativa	337
d) Subsanción de la Nulidad Relativa por el Tiempo	338

e)	Subsanación de la Nulidad Relativa por Confirmación.	339
f)	Consecuencias de la Nulidad Relativa Declarada Judicialmente: Ineficacia Superviniente	341
7.2.6.	Consecuencias de la Ineficacia del Contrato Nulo (Absoluta o Relativamente)	341
a)	Liberación y Repristinación	341
b)	Límites de la Repristinación: ilicitud de objeto o causa y contratos con incapaces	343
7.3.	Los terceros adquirentes frente a la nulidad y la inexistencia: el ojo de la tormenta	345
7.3.1.	Las doctrinas rivales	345
7.3.2.	Donde tirios y troyanos concuerdan: los terceros adquirentes en caso de nulidad absoluta	346
7.3.3.	Los terceros adquirentes ante la inexistencia de contrato según Cafaro y Carnelli	347
7.3.4.	Los terceros adquirentes en la Doctrina de Gamarra	349
7.3.5.	Un Enfoque Diferente: la Doctrina de Blengio	349
7.3.6.	La Dimensión Política del Debate. ¿Circulación o Propiedad?	350
7.4.	Simulación	351
7.4.1.	Concepto, Tipos y Elementos	351
7.4.2.	¿Cuál es el Defecto del Contrato Simulado?	353
a)	Las Aproximaciones Voluntarista y Declaracionista	353
b)	Nuestra Propuesta: la Simulación como Comunicación Incompleta	355
c)	Negocio en Fraude a la Ley: Diferenciación respecto de la Simulación	356
7.4.3.	Régimen legal del Contrato Simulado	356
a)	No Invocable entre las Partes de la Simulación	356
b)	Invocable por los Terceros	357
7.4.4.	El Contrato Disimulado: Subtipos de la Simulación Relativa	359
7.4.5.	Prueba de la Simulación	360
a)	El Método	360
b)	El Instrumento Escrito, las Cláusulas de Acuerdo Completo y la Simulación	362
7.5.	Nulidad Parcial	363
7.5.1.	Concepto	363
7.5.2.	La Nulidad Parcial en Ausencia de Consagración Legal	364
a)	Dos situaciones: Pacto o Silencio	364
b)	Pactos de Nulidad Parcial: Cláusulas de Separabilidad	364
c)	La Nulidad Parcial en Caso de Silencio de las Partes y de la Ley	366
7.6.	Cláusulas Abusivas en los Contratos de Consumo: un Caso Especial de Nulidad Parcial	367
7.6.1.	Presentación	367
7.6.2.	Abusividad Sustancial: Desequilibrio o Violación de la Buena Fe	367

7.6.3. La Lista de Ejemplos del Art. 31 de la LRRC	369
7.6.4. Abusividad Formal	370
7.6.5. Desequilibrio Económico y Abusividad Formal	371
7.6.6. Consecuencias de la Abusividad: Nulidad Parcial e Integración Judicial	373

8. EFICACIA

8.1. Concepto	375
8.2. Requisitos de Eficacia	376
8.2.1. Poder de Disposición sobre Esfera Jurídica Propia	376
a) El Poder de Disposición en el Contrato (Autoridad)	376
b) El Poder de Disposición en los Negocios Dispositivos en Sentido Estricto: Legitimación para Disponer	378
c) Diferenciación de Poder Normativo Negocial, Capacidad de Obrar y Poder de Disposición	379
d) Cuándo Existe Poder de Disposición	379
8.2.2. Representación y Poder de Disposición sobre Esfera Jurídica Ajena	380
a) Fuentes del Poder de Representación: Ley y Negocio de Aporeramiento. Diferenciación respecto del Mandato	380
b) Funcionamiento del Poder de Representación	382
c) Tipos de Poder de Representación. Poder para Actos de Disposición	383
d) Poder de Representación y Solemnidad: la Ley 18362	384
e) Poder de Representación Irrevocable	386
f) Contrato Consigo Mismo o Auto-Contrato	389
g) Remedios: Ratificación y Legitimación Superviniente	392
h) Poder de Disposición sobre Esfera Jurídica Ajena en Interés Propio	393
8.2.3. Condición	394
a) La Auto-Limitación de la Eficacia Negocial	394
b) Marco Teórico: Reglas de Cambio Privadas	394
c) Condición Suspensiva y Condición Resolutoria	395
d) Requisitos de Validez de la Condición	397
e) La Condición Puramente Potestativa	399
f) Renuncia de Condiciones y Alegación de su Falta de Cumplimiento	400
g) Condición y Tiempo	401
8.3. Principio de Fuerza Vinculante: <i>Pacta Sunt Servanda</i>	402
8.4. Principio de Relatividad	404
8.4.1. El Principio en sí Mismo	404
8.4.2. La Cesión de Contrato: Cesión de la Calidad de Parte	405
a) Concepto y Estructura	405
b) La Posibilidad de Consentimiento Anticipado del Cedido ...	406

8.4.3. Las Excepciones Apparentes a la Relatividad del Contrato	407
a) Estipulación para Otro	407
b) Porte Fort	409
8.5. Negocios Fiduciarios y Fideicomiso: un Entrelazamiento de Efectos Reales y Personales	412
8.5.1. Negocios Fiduciarios	412
a) Concepto y Tipos	412
b) La Fiducia de Administración antes de la Ley 17703. Su validez	414
c) La Fiducia de Garantía antes de la Ley 17703. Su nulidad	415
d) Balance	415
8.5.2. Fideicomiso	416
a) Fideicomitente y Beneficiario	416
b) Fiduciario	417
c) Propiedad Fiduciaria	418
d) Negocio de Fideicomiso	419
e) Obligaciones y Responsabilidades del Fiduciario	420
f) Terminación del Fideicomiso	421
g) Fideicomiso de Administración	422
h) Fideicomiso de Garantía	422
i) Fideicomiso Financiero	424

9. CONTENIDO Y ALCANCE DE LOS EFECTOS DEL CONTRATO

9.1. Introducción al Tema	425
9.2. Interpretación	426
9.2.1. Interpretación y Lenguaje en General	426
9.2.2. Interpretación Libre y Reglada. El Propósito de la Regulación del Código	428
9.2.3. La Doctrina Uruguaya Actual	429
a) Método Subjetivo vs Método Objetivo	429
b) La Peculiaridad del Código Civil Uruguayo	430
c) Dos Respuestas Distintas ante la Peculiaridad de Nuestro Código: las Doctrinas Tradicional y Actual en Uruguay	431
d) La Doctrina Subjetivista Actual en Uruguay	433
9.2.4. Las Reglas de Interpretación Subjetiva	434
a) Reglas sobre el Texto (Literal, Sistemática y de Alcance de Expresiones Generales)	434
b) Reglas sobre el Contexto	437
9.2.5. Las Reglas de Interpretación Objetiva	437
9.2.6. El Método Objetivo	439
a) El Objetivismo Interpretativo en el Código Civil Uruguayo	439
b) La Justificación del Objetivismo Interpretativo	440
9.3. Integración	442
9.3.1. Qué es y Por qué es Necesaria la Integración	442

a) Integración Supletoria	443
b) Integración Correctiva o Imperativa	444
9.3.2. Fuentes de Integración Supletoria	446
9.3.3. Buena Fe Objetiva e Integración del Contrato	448
9.3.4. Operación Económica: Crítica	451
a) Una Noción Elusiva	451
b) Innecesariedad	453
c) Impropionibilidad	454
d) Falta de Base en el Derecho Positivo Uruguayo	455
9.4. Relevancia y Oponibilidad: Alcance Subjetivo de los Efectos del Negocio	456
9.5. Publicidad Registral y Oponibilidad	458
9.5.1. Concepto	458
9.5.2. Proceso de Registración, Certificados y Caducidad	459
9.5.3. Actos Inscriptibles	460
9.5.4. La Publicidad Declarativa: Oponibilidad, Prioridad y Reserva de Prioridad	461
9.5.5. Las Publicidades Constitutiva y Noticia como Excepciones . . .	463
9.5.6. El Certificado Registral Erróneo: Crítica de la Doctrina Actual	463
9.6. Cesación de la Eficacia del Contrato	466
9.6.1. Concepto y Tipos de Causales	466
9.6.2. Causales Funcionales de Cesación de la Eficacia	467
a) Mutuo Disenso	467
b) Condición Resolutoria y Plazo Resolutorio	468
c) Facultad de Receso Unilateral estipulada en el Contrato . . .	469
d) Facultad de Receso Unilateral en los Contratos sin Plazo . . .	470
e) Receso Abusivo y Preaviso	471
f) El Receso Unilateral en los Contratos con Plazo	474
g) Facultad de Receso Unilateral en los Contratos de Consumo (Art. 16)	476
9.6.3. Causales-Remedio de Cesación de la Eficacia	478
a) Anulación	478
b) Resolución por Incumplimiento (art. 1431), Cláusula Resolutoria y Pacto Comisorio	478
9.6.4. Consecuencias de la Cesación de Eficacia: la Repristinación . . .	480
9.6.5. Los Terceros Adquirentes y la Cesación de Eficacia del Contrato	481

10. EXTINCIÓN DE LAS OBLIGACIONES

10.1. Aspectos Generales	485
10.2. Paga o Cumplimiento	486
10.2.1. Concepto	486
a) La Paga es la Satisfacción del Interés del Acreedor	486
b) Crítica de otras Posiciones	487
c) Conclusión	488
10.2.2. La Naturaleza de la Paga	488

10.2.3. Los Elementos de la Paga en General	490
10.2.4. El Elemento Sustancial: la Satisfacción del Acreedor	490
a) Satisfacción de Intereses en General	490
b) Satisfacción de Intereses en las Obligaciones	492
c) Obligaciones de Medios y de Resultado	493
10.2.5. Elemento Formal: Cómo se Paga	494
a) El Principio de Identidad y el "Enigma" del Art. 1458 inc. 2°	494
b) La Paga por Entrega de Bienes: una Supuesta Excepción al Principio de Identidad	496
c) Las Obligaciones Alternativas y Facultativas y el Principio de Identidad	498
d) Principio de Integridad	499
10.2.6. Elemento Temporal: Plazo de la Obligación	499
a) Cómo Determinar el Plazo: Pacto e Integración	499
b) La Solución Supletoria de los Arts. 1333 y 1440	500
10.2.7. Elemento Subjetivo Pasivo: Quién Paga	502
a) La Satisfacción del Interés por el Deudor o por un Tercero ..	502
b) Delegación y Expromisión	503
c) Compromiso de Pagar Deuda Ajena o Asunción de Deuda ..	504
d) Subrogación Legal del Tercero que Paga	504
e) Subrogación Convencional del Tercero que Paga	506
f) ¿Qué Ocurre Cuando No Es Aplicable la Subrogación? El Enriquecimiento sin Causa y sus Límites	507
10.2.8. Elemento Subjetivo Activo: Quién debe Cobrar	507
a) Acreedor, Representante, Acreedor Aparente y Otros	507
b) Acreedores en Obligaciones Solidarias, Indivisibles y Divisibles	508
c) Oblación y Consignación: la Liberación Coactiva del Deudor ..	508
d) Mora del Acreedor e Imposibilidad de Pagar	509
e) Beneficio de Competencia	511
10.2.9. Elemento Espacial: Dónde se Paga	512
10.2.10. La Imputación de la Paga: ¿Qué se Pagó?	512
10.2.11. Incidencia de la Ley de Inclusión Financiera (Ley 19.210) ..	513
10.3. Imposibilidad de la Paga	515
10.3.1. Concepto de Imposibilidad. Requisitos	515
10.3.2. Imposibilidad Absoluta	516
a) Absolutez	516
b) Excesiva Onerosidad Superviniente y Teoría de la Imprevisión: Distinción respecto de la Imposibilidad de Paga	517
10.3.3. Imposibilidad Objetiva	518
10.3.4. La Teoría de los Riesgos y la Imposibilidad de la Paga	518
a) Riesgos en las Obligaciones de Dar Cosa Cierta y Determinada: <i>Casus Sentit Creditore</i>	519
b) Riesgos en las Obligaciones de Dar Cosa Genérica y en las Obligaciones de Hacer: <i>Casus Sentit Debitore</i>	520
10.4. Compensación	520

10.4.1. Concepto y Requisitos	520
10.4.2. Justificación de la Compensación	521
a) La Visión Contable	521
b) La Visión Utilitaria	522
c) La Visión Moral: la <i>Exceptio Doli</i>	523
10.4.3. Los Límites de la Compensación	524
a) Límites-Sanción	524
b) Límites-Remedio	525
10.5. Confusión	526
10.6. Prescripción Extintiva	527
10.6.1 Concepto	527
a) Características: Pérdida de la Acción, Necesidad de Oponer la Excepción	527
b) Prescripción vs. Caducidad. Plazos de Caducidad	528
10.6.2. Plazos de Prescripción	529
a) Regla General: Veinte Años	529
b) Prescripciones Cortas: Obligaciones Periódicas y Servicios Profesionales	530
c) Prescripción en las Relaciones de Consumo	531
d) Prescripción de la Responsabilidad Extracontractual	532
e) Interrupción y Suspensión del Plazo	533
f) Modificación Convencional del Plazo de Prescripción	534
10.6.3. ¿Hay una Justificación para la Prescripción Extintiva?	536
10.7. Remisión	539
10.8. Novación	539
10.8.1. Concepto. Causa de la Novación	539
10.8.2. Tipos de Novación. Diferencia con Cesiones de Crédito y de Deuda	540
10.8.3. La Reserva de Garantías	541
BIBLIOGRAFÍA	543

DONACION
FUNDACION DE CULTURA UNIVERSITARIA