

ÍNDICE

Capítulo 1. Los distintos niveles de una teoría del contrato de derecho privado	5
1.1. Plano conceptual y plano de justificación	5
1.2. El contrato como comunicación: la racionalidad comunicativa y las fuerzas de vínculo del lenguaje	8
1.3. Una política para el contrato: la idea de Libertad Material	9
1.4. Plan de los siguientes capítulos	10
 Capítulo 2. El plano conceptual. Reducción del Contrato y la Obligación a la Norma	13
2.1. Supuesto Reduccionista	13
2.1.1. La reductibilidad de las situaciones jurídicas subjetivas al derecho objetivo. Utilidad respecto de normas (reglas) y de principios	13
2.1.2. El método reduccionista utilizado para ubicar al contrato entre los conceptos jurídicos	18
2.2. Normas y Sistema Jurídico	19
2.2.1. Concepto de Sistema Jurídico. Las normas como expresiones	19
2.2.2. Delimitación de un Orden Jurídico concreto: la Regla de Reconocimiento o los Criterios de Identificación	23
2.2.3. Norma Jurídica primaria (sancionatoria)	25
2.2.3.1. La estructura de la secuencia básica	25
2.2.3.2. El carácter ilimitado de la secuencia de expresiones que compone toda norma jurídica primaria	28
2.2.4. Las Normas de Cambio y su sub-especie las Normas de Competencia	31
2.2.5. Otras expresiones lingüísticas en los Sistemas Jurídicos ...	37
2.2.6. Plan de las siguientes secciones	38
2.3. Hechos Jurídicos: las relaciones entre Normas y Estados de Cosas	39
2.3.1. Hecho Jurídico en general	39
2.3.2. Hecho Jurídico y Acto Jurídico	41

2.3.3. Hechos y Actos normativos. Negocio Jurídico y ubicación del Contrato como Negocio. Las otras Fuentes de las Obligaciones	43
2.4. Situación Jurídica y Relación Jurídica: las relaciones entre Normas y Sujetos	47
2.4.1. Situación Jurídica	48
2.4.2. Relación Jurídica	48
2.4.3. Situaciones Jurídicas referentes a Normas Jurídicas Primarias.	
Deberes y Derechos	49
2.4.3.1. Situaciones de Deber en sentido amplio	49
2.4.4. Situaciones de Derecho Subjetivo	51
2.4.5. Relación obligacional	52
2.4.6. Responsabilidad	52
2.4.7. Desarrollo del concepto de obligación desde el enfoque reduccionista complementado con algunas definiciones clásicas	54
2.4.7.1. Las definiciones desde el plano de los sujetos o sus patrimonios	54
2.4.7.2. Enfoque reduccionista de la cesión de posiciones de crédito y de deuda del contrato	58
2.4.8. Situación jurídica referente a Normas de Competencia: el Poder Normativo	62
2.4.9. El Negocio de Apoderamiento y el contrato bajo condición suspensiva como supuestos de creación de una normas de cambio	63
2.5. Metodología de estudio de la teoría de la obligación y el contrato	
2.5.1. Estructura general del método	63
2.5.2. La creación de la Obligación. Ubicación conceptual del Contrato	65
2.5.3. La obligación, su estructura y funcionamiento	66
2.5.4. Extinción de la obligación	68
2.5.5. Visión sintética del método	68
2.6. Síntesis sobre el concepto de contrato en el derecho civil uruguayo	69
2.6.1. Ubicación	69
2.6.2. Bilateralidad del Contrato. Concepto de Parte. Oposición de Intereses. Acto Colectivo y Contrato	71
2.6.2.1. Parte	71
2.6.2.2. Contraposición de intereses. Contrato, Acto Colectivo y Acto Complejo	72
2.6.3. Distinción por sus efectos. La criticable categoría de los negocios declarativos. Las clases de los negocios dispositivos	76
2.6.4. El contrato como diálogo y compromiso productor de normas	78
2.7. Hacia la justificación externa del contrato privado	79

Capítulo 3. Justificación del contrato como procedimiento productor de normas privadas: Racionalidad Comunicativa, Principio del Discurso y Negociación

3.1. Necesidad de este segundo enfoque	81
3.2. ¿Subordinación o Supraordinación de Autonomía Privada y Autonomía Pública? De la Razón Práctica a la Razón Comunicativa ...	83
3.3. El Principio del Discurso	86
3.4. Breve desarrollo sobre la formulación base del principio del discurso	93
3.5. Diferenciación de Consenso y Compromiso, de Discurso y Negociación	95
3.6. Extrapolación del Principio de Discurso hacia la negociación y el contrato	99
3.7. Resumen: del Principio de Discurso al Contrato Privado	108
3.8. Las condiciones de existencia, racionalidad y participación del y en el procedimiento contractual	110
3.9. La Condición de Participación	112
3.10. Las Condiciones de Racionalidad	113

Capítulo 4. Las Condiciones de Existencia, Racionalidad y Participación en el Contrato y los Instrumentos técnicos correlativos

4.1. El contrato como acto lingüístico de promesa	119
4.2. Una definición integrada del contrato	122
4.3. Condiciones de Existencia, Racionalidad y Participación y su correlato en los instrumentos jurídicos	123
4.4. Condiciones de Existencia del Contrato	124
4.4.1. Condiciones Subjetivas de Existencia, Capacidad Jurídica	124
4.4.2. Condición Intersubjetiva de Existencia: los Intereses Contrapuestos y el tema del interés o finalidad común y los negocios asociativos	126
4.4.3. Condiciones de Existencia referentes a la Comunicación. Consentimiento, Objeto y Causa. Determinación y posibilidad física del objeto	128
4.4.4. Condiciones Contextuales de Existencia	132
a. Condición de Ubicación en la Esfera Privada: Posibilidad Jurídica y Moral (licitud) del Objeto	132
b. Ubicación en la Esfera de Normatividad Privada. Poder Normativo Negocial	135
4.5. Condiciones de Racionalidad del Contrato	137
4.5.1. Condiciones Subjetivas de Racionalidad. Capacidad de Obrar e Información	138

4.5.1.1. Capacidad de Obrar	138
4.5.1.2. Ausencia de Error e Información. El deber precontractual de no-ocultar información relevante	143
4.5.1.3. Información en circunstancias de asimetría. El deber activo de información	145
4.5.2. Condiciones intersubjetivas de racionalidad. Equidistribución de poder negociador. Distinción de contratos paritarios y asimétricos. Principio Favor Debilis. Prohibición de Prácticas abusivas y del abuso de posición dominante	148
4.5.3. Condiciones de racionalidad del Diálogo Contractual. Ausencia de Compulsión. Claridad lingüística (principio de autorresponsabilidad en la expresión). Tratativas (contratos negociados y de adhesión, prácticas y cláusulas abusivas). Ausencia de Dolo (el requisito de verdad empírica adaptado al contrato). Responsabilidad Precontractual	154
4.5.4. Condiciones de racionalidad contextuales. Dolo de tercero. Tutela aquiliana en la fase de formación del contrato. Contratos celebrados en condiciones de publicidad masiva. Contratos a distancia. Defensa de la Competencia como marco de la racionalidad contractual	163
4.6. La Condición de Participación. Principio de Relatividad. Poder de Disposición. Poder de Representación. El tercero-afectado por el incumplimiento. Discusión conceptual sobre la relación poder normativo-poder de disposición	168
Capítulo 5. Una política para el contrato: la idea de Libertad Material como síntesis	175
5.1. Introducción	175
5.2. Las dificultades de la idea de Igualdad y del Principio de Igualdad en un plano lógico. La imposibilidad de construir un principio independiente de igualdad	178
5.2.1. Identidad, Diversidad e Igualdad	178
5.2.2. La igualdad en el plano de los hechos	179
5.2.3. Cómo hablar de igualdad según Quine	180
5.2.4. Distintos conceptos de igualdad de hecho (fáctica)	181
5.3. El nivel jurídico a introducir como paso previo para analizar el Principio de Igualdad	182
5.4. La igualdad en sentido jurídico: el principio de igualdad	183
5.4.1. Igualdad ante la Ley	183
5.4.2. Igualdad en la ley	183
5.4.3. Igualdad por la ley	187

5.5. El Debate sobre el Principio de Igualdad y la Lesión en materia Contractual	189
5.5.1. El trabajo del Profesor Blengio del año 1997 y la contestación de los Profesores Carnelli y Sarlo de 2001	189
5.5.2. El concepto de igualdad	190
5.5.2.1. En, ante y por la Ley	190
5.5.2.2. Proporcional (material) vs. Formal (Aritmética)	191
5.5.2.3. Como instrumento de Justicia Distributiva y Conmutativa	191
5.5.2.4. Función del principio de igualdad	192
5.5.2.5. Aplicabilidad a las relaciones contractuales	193
5.5.3. Las dos grandes derivaciones del principio de igualdad en la tesis de Blengio	193
5.6. El Principio de Libertad Material como alternativa de síntesis y su armonía con una ética discursiva	195
5.6.1 El concepto de Lesión. La absoluta diferencia entre las razones de fundamentación de la Lesión Calificada y de la Lesión Objetiva	199
5.6.2 Conclusión	201
Bibliografía citada	203



OBSEQUIO
FUNDACION DE CULTURA UNIVERSITARIA