

ÍNDICE GENERAL

PRESENTACIÓN	5
--------------------	---

INTRODUCCIÓN

APUNTES PARA UNA DOCTRINA GENERAL DEL CONTRATO

1. Contrato y operación económica en el derecho uruguayo .	11
2. El problema de la adecuación del contrato en las legislaciones latino-americanas	12
3. Una posible contribución al debate	14
4. La “crisis de la categoría del contrato”	14
5. Las presuntas razones de la crisis	14
6. La crisis de la “concepción del contrato” como acto único .	16
7. Contrato y operación económica	17
8. Autonomía privada y operación económica	18
9. La operación económica como categoría ordenante del derecho de los contratos	19

PARTE PRIMERA

AUTONOMÍA PRIVADA, TIPO CONTRACTUAL Y OPERACIÓN ECONÓMICA

CAPÍTULO PRIMERO

AUTONOMÍA PRIVADA Y TIPO CONTRACTUAL	23
1. Autonomía privada, contrato y tipo legal	23
2. Autonomía privada, tipos jurisprudenciales, tipos sociales	28

3. La tendencia de la jurisprudencia a la “tipización” del contrato atípico	33
4. La tipización y la connotación del contrato	36
5. Causa y tipo	36
6. La causa como función económico-individual	38
7. La causa en concreto y su control	41
8. La libertad de concluir contratos diversos de los tipos codificados	44
9. Atipicidad del contrato, licitud de la causa y meritoriedad del interés	47
10. El tipo y la interpretación. La distinción entre los tipos y la calificación del contrato según el tipo	49
11. Las críticas a la perspectiva unitaria de individualización del tipo	53
12. El método tipológico	53
13. Límites y críticas al método tipológico	55
14. Las funciones del tipo contractual	58
15. La estructura del tipo contractual. Tipo y subtipo	60
16. El análisis de la estructura formal. Variaciones del tipo legal y elasticidad del esquema formal: la relevancia de la causa en concreto	61

CAPÍTULO SEGUNDO

AUTONOMÍA PRIVADA, CONTRATO Y OPERACIÓN ECONÓMICA	67
1. Noción y configuración de la operación económica	67
2. La operación económica como “unidad formal”	73
3. La operación económica como categoría: problemas y perspectivas	79
4. La operación económica y su tipización legislativa	84
5. La operación económica y el “contrato fraccionado”	93
6. La operación económica en el cuadro de los actos de autonomía privada	95

PARTE SEGUNDA

AUTONOMÍA PRIVADA, OPERACIÓN ECONÓMICA Y TEORÍA DE LA IMPREVISIÓN

INTRODUCCIÓN 101

CAPÍTULO PRIMERO

EL RIESGO CONTRACTUAL Y LA EXCESIVA ONEROSIDAD SUPERVINIENTE 105

1. El problema del riesgo contractual y la excesiva onerosidad superviniente 105
2. Las definiciones del código: excesiva onerosidad, álea y álea normal del contrato 109
3. Resolución por excesiva onerosidad y contratos aleatorios 116
4. Las concepciones subjetivas y las concepciones objetivas sobre el fundamento de la resolución. El problema de la equivalencia de las prestaciones 125
5. (Sigue). El tipo contractual como criterio de distribución del riesgo. La teoría del control sobre los vicios de la causa en concreto 134

CAPÍTULO SEGUNDO

LA DISCIPLINA 143

1. Los confines del instituto: excesiva onerosidad, imposibilidad superviniente, inexigibilidad de la prestación. El comportamiento del deudor afectado 143
2. (Sigue). El ámbito: el contrato con obligaciones de una sola parte 148
3. (Sigue). El contrato con prestaciones recíprocas 153
4. (Sigue). Las situaciones “instrumentales” 156
5. Las características de la prestación convertida en “excesivamente onerosa” 161

6. El contrayente legitimado para el ejercicio de la acción y la así llamada "onerosidad alterada" 166
7. (Sigue). Los acontecimientos extraordinarios e imprevisibles 172
8. (Sigue). La desvalorización monetaria 175
9. (Sigue). Las sobreveniencias legislativas 179

CAPÍTULO TERCERO

EL JUICIO DE RESOLUCIÓN DEL CONTRATO Y LOS REMEDIOS PARA LA IMPREVISIÓN 183

1. El comportamiento del deudor golpeado por la sobreveniencia. La demanda de resolución y la excepción de onerosidad superviniente 183
2. La oferta de modificación del contrato: la teoría de la naturaleza negocial 189
3. (Sigue). La teoría de la naturaleza procesal 196
4. (Sigue). La estructura procedimental del supuesto de hecho 201
5. (Sigue). El contenido de la oferta y la intervención del juez en la reducción del contrato a equidad 204
6. (Sigue). Desvalorización monetaria y recuperación de la economía del contrato 208
7. El art. 1468 c.c. y la reducción de la prestación 217
8. (Sigue). Excesiva onerosidad y remedios conservativos del contrato: la adecuación 219
9. (Sigue). La renegociación 224