

ÍNDICE

	<u>Páginas</u>
Prólogo	XIX
Abreviaturas empleadas	XXIII
Bibliografía sobre la Parte General del Código Civil alemán.	XXVII

INTRODUCCION

§ 1. El Código Civil como fundamento legal del Derecho privado alemán	1
I. Concepto y fuentes del Derecho privado	1
a) Distinción entre el Derecho privado y el Derecho público. b) El Derecho civil como parte del Derecho privado. c) Las fuentes del Derecho privado.	
II. Los precedentes del Código Civil	18
III. La relación del Código Civil con el Derecho privado de los <i>Länder</i> y su ámbito de aplicación	22
a) La relación con el Derecho privado de los <i>Länder</i> . b) El ámbito de aplicación del Código en el tiempo. c) El ámbito de aplicación del Código en el espacio (normas de conflicto).	
IV. Contenido lógico-formal, lenguaje y sistema del Código Civil	30
a) El contenido lógico-formal del Código Civil.	
b) Forma de expresión del Código Civil. c) Sistemática.	
V. Normas imperativas (irrenunciables) y permisivas (dispositivas)	41
§ 2. El personalismo ético como fundamento ideológico del Código Civil	44

I. La persona como concepto ético fundamental ...	44
II. La transposición del concepto ético de persona a la esfera del Derecho privado	46
a) La persona como sujeto de derechos. b) La persona como destinatario de deberes jurídicos. c) La responsabilidad de la persona por injusticia. d) La propiedad, dominio sobre la cosa jurídicamente reconocido. e) La autonomía privada y la autovinculación en el contrato.	
III. El concepto formal de persona del Código Civil.	57
IV. El principio de buena fe en el Código Civil	58
V. El principio de la justicia contractual compensatoria	61
§ 3. La evolución del Derecho civil hasta la actualidad ...	65
I. Tendencias generales del desenvolvimiento; la separación del Derecho laboral	65
II. El reforzamiento del componente social en el Derecho contractual	71
a) La protección del arrendatario. b) La protección del comprador. c) Control judicial de las condiciones generales de contratación.	
III. La ampliación de la responsabilidad por riesgos.	77
IV. La vinculación social de la propiedad	78
V. La transformación del Derecho de familia	80
§ 4. Interpretación y desenvolvimiento judicial de la Ley. Influencia de la Ley Fundamental	84
I. Variaciones del método jurídico desde la entrada en vigor del Código Civil	84
II. Criterios de interpretación de la Ley y del desenvolvimiento judicial del Derecho	89
III. Importancia de la Ley Fundamental para la interpretación y el desenvolvimiento del Derecho privado	96

CAPITULO I

LAS PERSONAS

A.—*Personas físicas*

	<u>Páginas</u>
§ 5. La capacidad jurídica de la persona	103
I. El concepto de capacidad jurídica	103
II. Nacimiento y extinción de la capacidad jurídica.	108
III. Cuestiones probatorias. La declaración de falle-	
cimiento por ausencia	114
§ 6. La capacidad negocial y la capacidad delictiva	120
I. Circunstancias relevantes para la capacidad ne-	
gocial	120
a) Graduación de edad y salud mental. b) La	
declaración de mayoría de edad. c) La declara-	
ción de incapacidad.	
II. El significado de la incapacidad negocial	130
III. La capacidad negocial limitada	132
a) Negocios válidos de la persona con capacidad	
negocial limitada. b) Negocios nulos y con ine-	
ficacia pendiente de la persona con capacidad	
negocial limitada. c) Casos de ampliación de la	
capacidad negocial de un menor.	
IV. La capacidad delictiva	145
§ 7. Nombre, domicilio y nacionalidad	147
I. El nombre	147
II. El domicilio	150
III. La nacionalidad	154
§ 8. La protección de la personalidad	155
I. El derecho al nombre y otros derechos espe-	
ciales de la personalidad	156
II. El derecho general de la personalidad	160

B.—Personas jurídicas

§ 9. Asociaciones y personas jurídicas de Derecho privado en general	165
I. Concepto y clases de personas jurídicas	165
II. Tipos de asociaciones jurídico-privadas y de competencia jurídica comunitaria	171
§ 10. La asociación	186
I. Fundación y obtención de la capacidad jurídica.	187
a) Fundación de la asociación. b) Obtención de la capacidad jurídica. c) La asociación en la fase de transición.	
II. Los órganos de la asociación	198
a) La Asamblea de Socios. b) La Junta de Gobierno. c) Organos adicionales. d) Responsabilidad de la asociación por actos de sus órganos.	
III. La condición de socio	211
a) Derechos y obligaciones de los socios. b) Adquisición y pérdida de la condición de socio.	
IV. Admisibilidad y límites de un poder sancionador de la asociación	217
V. Pérdida de la capacidad jurídica y disolución de la asociación	222
VI. La asociación sin capacidad jurídica	226
§ 11. La fundación con capacidad jurídica	239

CAPITULO II

RELACIONES JURIDICAS Y DERECHOS SUBJETIVOS

§ 12. Relaciones jurídicas	245
I. La estructura de la relación jurídica	245
II. Elementos de las relaciones jurídicas	254
a) Derechos particulares y facultades jurídicas.	
b) Expectativas de adquisición. c) Deberes jurídicos y otras vinculaciones. d) Deberes de cumplimiento. e) Competencias.	

III. La posición en la relación jurídica y su transferencia	269
§ 13. Derechos subjetivos	273
I. Tipos de derechos	274
II. Derechos omnieficientes (absolutos) y derechos relativos	293
III. Límites de los derechos subjetivos	296
a) Prohibición de abuso y otros casos de ejercicio ilícito de un derecho. b) La caducidad de derechos.	
IV. Adquisición, transmisión y extinción de derechos.	304
a) Adquisición de derechos originaria y derivativa. b) Sucesión particular y sucesión universal. c) Motivos de extinción.	
§ 14. Pretensiones y excepciones	312
I. El concepto de pretensión y su función en el sistema jurídico	313
II. La excepción como contraderecho frente a la pretensión	321
III. Prescripción de las pretensiones	327
a) Plazos de prescripción. b) Suspensión, interrupción de la prescripción, suspensión del vencimiento. c) La pretensión prescrita.	
IV. Concurrencia de pretensiones y pluralidad de fundamentos de la pretensión	341
§ 15. Defensa ilícita y ayuda propia	350
I. La legítima defensa	352
a) Requisitos de la legítima defensa. b) Límites de la legítima defensa. c) Consecuencias jurídicas.	
II. El estado de necesidad	359
III. La ayuda propia	363
a) Requisitos y alcance de la ayuda propia ilícita. b) La responsabilidad por riesgos de quien actúa con error excusable.	

CAPITULO III

LOS OBJETOS DE DERECHO Y EL PATRIMONIO

§16. Objetos de derecho	369
I. Objetos de derecho en general	369
II. Cosas	372
a) Las cosas como objetos de derecho materiales de primer orden. b) Clases jurídicamente relevantes de cosas. c) Cosa unitaria y pluralidad de cosas. d) Partes integrantes de las cosas. e) Pertenencias.	
III. Objetos de derecho incorpóreos de primer orden	392
IV. Objetos de derecho de segundo orden (objetos de disposición)	396
V. Frutos y utilidades	399
§ 17. El patrimonio	404
I. El concepto de patrimonio del Código Civil ...	404
II. El patrimonio como objeto de responsabilidad.	410
III. Patrimonios separados	414
a) Varios patrimonios con un solo titular.	
b) Patrimonio colectivo de varios titulares.	

CAPITULO IV

NEGOCIOS JURIDICOS

A.—Negocios jurídicos en general

§ 18. Concepto de negocio jurídico y sus clases	421
I. El supuesto de hecho del negocio jurídico	421
II. Clases de negocios jurídicos	428
a) Negocios jurídicos unilaterales y multilaterales; contratos y acuerdos. b) Negocios jurídicos obligacionales, reales, familiares y sucesorios. c) Negocios obligatorios, de disposición y de adquisición. d) Negocios causales y abstractos: donaciones. e) Negocios onerosos y gratuitos.	

§ 19. La declaración de voluntad y su interpretación ...	447
I. La declaración de voluntad como manifestación de validez y como acto de comunicación social.	448
II. Interpretación de la declaración de voluntad ...	453
a) Interpretación de declaraciones recepticias.	
b) Objeto y medios de la interpretación; importancia de los usos de tráfico. c) Declaraciones a un círculo de personas indeterminado; condiciones generales de contratación. d) Interpretación de disposiciones de última voluntad. e) Reglas de interpretación materiales y legislación complementaria. f) Carga de la prueba y revisabilidad del resultado de la interpretación.	
III. Conciencia de declaración e imputabilidad del significado de la declaración ...	482
IV.—El silencio y otros actos concluyentes como declaración de voluntad ...	486
a) Declaración mediante el silencio en una determinada situación. b) Declaración mediante otros actos concluyentes. c) Silencio en concepto de declaración (silencio normado).	
§ 20. La declaración de voluntad imperfecta ...	494
I. Reserva mental, declaración « <i>iocandi gratia</i> », negocio simulado ...	496
a) Reserva mental. b) Declaración « <i>iocandi gratia</i> ». c) Negocio simulado.	
II. Error unilateral ...	505
a) El error en la declaración. b) El error en el motivo; especialmente, el error en la cualidad. c) La impugnación por error y el resarcimiento del interés negativo. d) Limitaciones del ámbito de aplicación de la impugnación por error.	
III. El error bilateral sobre el fundamento subjetivo del negocio ...	535
IV. Dolo y amenaza antijurídica ...	543

a) Impugnación por dolo. b) Impugnación por amenaza antijurídica. c) Término de la impugnación. Otros recursos jurídicos.	
§ 21. Forma, emisión y conocimiento de las declaraciones de voluntad	555
I. Formas de los negocios jurídicos	556
a) Particulares modalidades de formas del negocio jurídico. b) Consecuencias del quebrantamiento de forma. c) Forma determinada mediante negocio jurídico.	
II. Emisión de la declaración. b) El acceso al destinatario como momento de la eficacia de las declaraciones recepticias entre ausentes. c) Eficacia de las declaraciones entre presentes.	570
§ 22. Requisitos sobre el contenido de un negocio jurídico válido	583
I. Generalidades. Normas preceptivas	583
II. Negocios prohibidos por la Ley	585
III. Negocios contrarios a la moral	593
a) Generalidades. b) Casos típicos de negocios inmorales. c) Otras cuestiones sobre la aplicación del art. 138, ap. 1. d) El negocio usurario conforme al art. 138, ap. 2.	
§ 23. Especies de ineficacia de un negocio jurídico	622
I. Negocios jurídicos nulos	623
II. Nulidad parcial	627
a) Carácter unitario del negocio. b) Divisibilidad del negocio. c) El módulo de la voluntad hipotética de las partes. d) La no aplicabilidad del art. 139 con respecto a otra normativa legal. e) Limitación del art. 139 con respecto a la buena fe.	
III. Conversión de negocios jurídicos nulos	642
IV. Ineficacia relativa	647
V. Negocios jurídicos impugnables	653

a) La impugnación como negocio jurídico unilateral de formación. b) El derecho de impugnación como derecho potestativo. c) Situación jurídica después de efectuarse la impugnación.	
VI. Negocios con ineficacia pendiente	662
§ 24. Negocios sujetos a aprobación; convalidación	664
§ 25. Negocios condicionales y a plazo	672
I. Significado, modalidades y delimitación de la condición determinada mediante negocio jurídico	673
II. La admisibilidad de la condición y de la determinación del plazo	680
III. La condición suspensiva	683
a) Cumplimiento y falta de la condición. b) Situación jurídica durante el estado de pendencia. c) El derecho expectante del adquirente.	
IV. La condición resolutoria	692
V. La determinación de plazo	695
§ 26. La aplicación analógica de las normas sobre negocios jurídicos a actos cuasinegociales.	699
 <i>B.—Contratos</i> 	
§ 27. La conclusión normal del contrato mediante declaraciones de voluntad	705
I. La propuesta de contrato	708
a) Requisitos jurídicos de una propuesta de contrato. b) Limitación temporal de la propuesta. c) La vinculación a la propuesta y la posición jurídica del destinatario.	
II. La declaración de aceptación	716
III. La conformidad de las partes o acuerdo de voluntades	719
§ 28. La aceptación de la propuesta de contrato mediante actuaciones de voluntad	726

I. Actos de cumplimiento y de utilización como aceptación	727
II. Conducta socialmente típica como aceptación ...	734
§ 29. La regulación contractual	741
I. El contenido de la regulación como resultado de la interpretación	741
II. La interpretación complementaria del contrato y el Derecho dispositivo	750
III. Modificación y revocación de la relación contractual	753
 <i>C.—La representación como actuación jurídico-negocial</i>	
§ 30. Naturaleza, requisitos y efectos jurídicos de la representación directa	755
I. Naturaleza de la representación	755
a) Concepto y fines de la representación directa.	
b) Delimitaciones: representación indirecta, titularidad fiduciaria, mediación en el negocio. c) Representante y emisario	
II. Requisitos de la representación válida	771
a) El poder de representación. b) Actuación en nombre del representado y con nombre ajeno.	
c) Requisitos sobre la persona del representante.	
III. Efectos jurídicos de la representación válida ...	792
§ 31. El poder	796
I. Significado del poder en cuanto poder de representación otorgado mediante negocio jurídico ...	796
a) Poder y relación interna. b) El subpoder.	
II. Otorgamiento del poder. Apoderamiento y negocio del representante	803
III. Extinción del poder	808
a) Los motivos de extinción en general. b) El poder irrevocable.	

§ 32. Actos del representante sin poder de representación.	813
I. Efectos para el representado	814
II. Efectos para el representante	817

D.

§ 33. La responsabilidad por apariencia jurídica como complemento de la responsabilidad derivada de los negocios jurídicos	822
I. La responsabilidad por apariencia jurídica en la normativa de la representación	824
a) Apariencia de otorgamiento de poder. b) Apariencia de subsistencia de un poder.	
II. La responsabilidad por apariencia jurídica en relación con la cesión de un crédito	830
III. La responsabilidad por un documento en blanco.	833
IV. El silencio usual en el tráfico mercantil	835

CAPITULO V

DISPOSICIONES SOBRE PLAZOS, TERMINOS Y
PRESTACION DE SEGURIDAD

§ 34. La interpretación de determinaciones de plazo y término	843
§ 35. Disposiciones sobre prestación de seguridad	847
<i>Indice analítico</i>	853