

ÍNDICE GENERAL

PRÓLOGO	5
---------------	---

Sección I

LA OBLIGACIÓN

Luis Larrañaga

I. Concepto	9
1. Concepto de obligación en sentido estricto. 2. Diferencia entre obligación (en sentido estricto) y relación obligatoria. 3. El art. 473 CC completa el concepto de relación obligatoria. 4. El fundamento moral de la obligación.	
II. Presupuesto y elementos de la relación obligatoria	15
II.1. Los sujetos	15
1. Los sujetos constituyen un presupuesto de obligación. 2. Los sujetos como partes de la obligación. 3. Parte y tercero: oponibilidad. 4. El principio de dualidad de los sujetos de la relación obligatoria. 5. El principio de determinación de los sujetos de la relación obligatoria. 6. La modificación de los sujetos en la relación obligatoria.	
II.2 El vínculo jurídico (arts. 473 y 2372 CC)	21
1. Concepto. 2. Importancia del vínculo jurídico. 3. Principales ideas del vínculo obligatorio. 4. Caracteres: coercibilidad, patrimonialidad e interés del acreedor. 5. Características del vínculo jurídico. 6. Límites del vínculo jurídico. 7. Contenido del vínculo jurídico.	
II.3. Objeto de la obligación	43
1. Concepto. 2. Criterios doctrinarios. 3. Doctrina mayoritaria. 4. Contenido de la prestación. 5. Caracteres de la prestación.	
II.4. Causa de la obligación	49
1. La causa de la obligación y la causa del contrato. 2. La doctrina objetiva de la causa del contrato. 3. Doctrina actual: la causa concreta. 4. Requisitos de la causa.	
III. Relación obligatoria y derecho real	61
1. Derechos subjetivos patrimoniales: derecho real y personal. 2. Clasificación general y particular del código civil. 3. Caracteres del derecho real según la doctrina dominante. 4. Diferencias entre el derecho real y la relación obligatoria (derecho de crédito y deber concreto).	
Bibliografía	69

Sección II

CLASIFICACIÓN DE LAS OBLIGACIONES

Capítulo I

OBLIGACIONES DE DAR, HACER Y NO HACER

Jorge Luis Gamarra

I. Obligaciones de dar	73
1. Concepto. 2. Obligación de dar cosa cierta y de dar cosa genérica. 3. Obligación de conservación. 4. Cumplimiento. Estado de la cosa, tiempo y lugar. 5. Incumplimiento. 6. Los riesgos.	
II. Obligaciones pecuniarias	81
1. Concepto. 2. El "valor" del dinero. 3. El "precio" del dinero. Los intereses. 4. Incumplimiento.	
III. Obligaciones de hacer	85
1. Concepto. 2. Cumplimiento. Tiempo y lugar. 3. Incumplimiento. 4. Los riesgos.	
IV. Obligaciones de no hacer	88
1. Concepto. 2. Cumplimiento. Tiempo y lugar. 3. Incumplimiento. 4. Los riesgos.	
Bibliografía	91

Capítulo II

OBLIGACIONES DIVISIBLES E INDIVISIBLES

Jaime Berdaguer

I. Conceptos generales	93
1. Obligaciones mancomunadas (o conjuntas) y obligaciones subjetivamente complejas. 2. Ubicación del tema. Clasificación de las obligaciones en lo referente al objeto.	
OBLIGACIONES DIVISIBLES	96
I. Criterio de esta clasificación	96
1. Criterio general. 2. Criterios del Código Civil.	
II. Los tres enfoques de la divisibilidad y de la indivisibilidad .	100
1. Planteo. 2. Lo que la divisibilidad o indivisibilidad son en sí mismas. 3. Cómo se actúa una obligación divisible e indivisible. 4. Naturaleza del derecho de los titulares de una obligación divisible e indivisible.	
III. Naturaleza de la divisibilidad	101
1. Teoría de la unidad de obligación. 2. Teoría de la pluralidad de las obligaciones independientes. 3. Evaluación de ambas teorías. 4. Evaluación de ambas teorías. Nuestra posición. 5. Cómo se hace el prorrateo en la obligación divisible.	

IV. Efectos de la divisibilidad	105
1. Exigibilidad. 2. Prescripción. 3. Cláusula penal. 4. Mora. 5. Culpa. 6. Insolvencia de un deudor. 7. Remisión, transacción, novación. 8. Compensación 9. Cosa juzgada.	
OBLIGACIONES INDIVISIBLES	107
I. Criterio de clasificación	107
II. Los tres enfoques de la indivisibilidad	109
III. Naturaleza de la indivisibilidad	110
1. Clasificación de las obligaciones subjetivamente complejas. 2. Teoría de la pluralidad de obligaciones. 3. Teoría de la obligación única: la cotitularidad respecto de los derechos personales. 4. Otros aspectos de la indivisibilidad: el poder de gestión. 5. Conclusión.	
IV. Efectos de la indivisibilidad	116
1. Exigibilidad del todo. 2. Indisponibilidad del crédito por el acreedor (el acreedor no puede remitir, aceptar paga por entrega de bienes, novar, transar, resolver el vínculo obligacional, etc.). 3. Interrupción de la prescripción. 4. Hechos personales de los co-deudores (culpa, mora, cláusula penal, etc.). 5. Insolvencia de un deudor. 6. Cosa juzgada.	
V. Relaciones internas	121
1. Relación co-deudores y co-acreedores entre sí. 2. Conclusión.	
OBLIGACIONES INDIVISIBLES EN EL PAGO	124
1. Principios generales. 2. Hipótesis previstas en el art. 1381.	

Capítulo III

OBLIGACIONES SOLIDARIAS

Jaime Berdaguer

Parte I. PRINCIPIOS FUNDAMENTALES	127
I. Nociones generales	127
1. Noción de solidaridad. 2. Antecedentes del instituto. 3. Fuentes de la solidaridad. 4. Principio interpretativo: la solidaridad debe ser expresa. 5. Clasificación en cuanto a los sujetos. Diferencias con la indivisibilidad.	
II. Elementos de la solidaridad	131
1. Relaciones externas. 2. Las relaciones internas. Los dos tipos de solidaridad: solidaridad perfecta y solidaridad imperfecta.	
III. Fundamento de la solidaridad	134
1. Planteo. 2. Solidaridad perfecta. 3. Solidaridad imperfecta.	
IV. Naturaleza jurídica de la solidaridad	136
1. Teoría de la representación. 2. Teoría de la garantía recíproca. 3. Teoría de la deuda y la responsabilidad. 4. Teoría de la comunidad de	

empresa. 5. Teoría de la relación obligatoria de orden superior. 6. Nuestra opinión. A) Instituto con fisonomía propia. Principios fundamentales. B) ¿Pluralidad de obligaciones o unidad de obligación? a) Teoría de la pluralidad de obligaciones. b) Teoría de la unidad de obligación (solidaridad perfecta). 7. La solidaridad es un modo de actuación del vínculo obligatorio. El poder de disposición y de gestión. 8. La comunidad de fin. Las relaciones internas en la solidaridad perfecta. 9. El caso especial de la solidaridad imperfecta.	
Parte II. SOLIDARIDAD ACTIVA	149
I. Nociones generales	149
1. Finalidad e importancia práctica. 2. Régimen del Código Civil. Artículos 1396 y 1397.	
II. Relaciones externas (art. 1396)	150
1. Principios fundamentales de la solidaridad activa. 2. Derecho al cobro total (art. 1396, incs. 1, 2 y 4). 3. Disponibilidad absoluta del crédito (art. 1396, inc. 5º). 4. Otros efectos de la solidaridad.	
III. Relaciones internas	156
1. Principio de participación (art. 1397).	
Parte III. SOLIDARIDAD PASIVA	157
I. Nociones generales	157
1. Finalidad e importancia práctica. 2. Régimen del Código Civil.	
II. Relaciones externas	158
1. Principios fundamentales. 2. Derecho al cobro total. Insolvencia de un deudor. 3. Los actos de un deudor se propagan a los demás co-deudores. 4. Liberación de los deudores. 5. Excepciones comunes y personales (art. 1399).	
III. Relaciones internas	167
1. El interés común en la solidaridad perfecta. 2. Subrogación legal. Acción de regreso. División de la deuda. 3. Presupuesto de la contribución: pago total o parcial. Otras hipótesis. 4. Otros casos de contribución y de ausencia de contribución: remisión, compensación, novación, o dación de pago. 5. Insolvencia de un co-deudor. Dispensa de solidaridad.	
Parte IV. SOLIDARIDAD IMPERFECTA	172
1. Fundamento y estructura de la solidaridad imperfecta (art. 1405). 2. Relaciones externas y relaciones internas en la solidaridad imperfecta (artículo 1405). 3. Las acciones de regreso en los casos del art. 1405. La aplicación de las reglas de la fianza. 4. Naturaleza de la solidaridad imperfecta. Remisión.	
Bibliografía	176

Capítulo IV

OBLIGACIONES ALTERNATIVAS Y FACULTATIVAS

Jaime Berdaguer

I. Obligación acumulativa o conjunta	177
II. Obligación alternativa	178
1. Concepto de obligación alternativa. 2. Ejemplos y función práctica de la obligación alternativa. 3. Etapas fundamentales de la obligación alternativa. 4. Obligación alternativa y obligación genérica. Diferencias. 5. Naturaleza jurídica. 6. Concentración (o elección) por la voluntad de las partes. 7. Concentración natural (riesgos).	
III. Obligaciones facultativas	185
1. Concepto general. 2. Efectos jurídicos. 3. Naturaleza de la facultad de sustitución. 4. Criterio de interpretación.	
Bibliografía	189

Capítulo V

OBLIGACIONES NATURALES

Carlos de Cores

1. Obligaciones civiles y naturales. 2. Naturaleza jurídica. 3. Breve historia. 4. Las obligaciones naturales y los elementos de la obligación. 5. Casos de obligaciones naturales. 6. El caso particular de las deudas de juego. Posibilidad de novación y compensación. 7. Posibilidad de garantías. . .	
	191
Bibliografía	199

Sección III

ELEMENTOS ACCIDENTALES

Jorge Luis Gamarra

CONDICIÓN	201
I. Concepto. Finalidad y función	201
1. El interés. 2. La actualidad del interés.	
II. Clases de condición	204
1. Suspensiva y resolutoria. 2. Casual, potestativa, y mixta. 3. Condición potestativa, opción y recesso. 4. Condición ilícita. 5. Condición unilateral. Renuncia a la condición.	
III. El tiempo de pendencia	211
1. En la condición suspensiva. 2. En la condición resolutoria. 3. El deber de lealtad o buena fe. La ficción de cumplimiento de la condición (art. 1420).	

IV. El cumplimiento de la condición	215
1. Respecto de la voluntad de las partes. 2. Modalidades de su realización. 3. Efectos respecto la situación de las partes. 4. Retroactividad de la condición.	
PLAZO	219
I. Concepto	219
II. Clases de plazo	220
1. Plazo suspensivo y plazo resolutorio. A) Plazo suspensivo. B) Plazo resolutorio. 2. Plazo cierto e incierto. 3. Otras clases de plazo.	
III. Efectos del plazo	224
1. Efectos del plazo suspensivo. 2. Efectos del plazo resolutorio.	
IV. Extinción del plazo	225
1. Vencimiento. 2. Renuncia. 3. Caducidad del plazo.	
Bibliografía	227

Sección IV

TUTELA PREVENTIVA DEL CRÉDITO

Jorge Luis Gamarra

Introducción	229
1. Planteo. 2. La tutela preventiva del crédito. 3. La tutela legal del crédito. Tutela preventiva y remedios.	
ACCIÓN PAULIANA	236
I. Fundamento y finalidad	236
II. Los sujetos	237
1. Sujeto activo. Los acreedores. 2. Crédito anterior al acto impugnado. 3. Acreedores a plazo y bajo condición. 4. Acreedores de una obligación natural. 5. Crédito garantizado con hipoteca. 6. Otras circunstancias. 7. Sujeto pasivo.	
III. Requisitos	243
1. El daño. 2. El fraude.	
IV. Actos impugnables	249
1. Acto válido. 2. Las enajenaciones. Negocios dispositivos traslativos y constitutivos. 3. Los negocios abdicativos. 4. Omisiones. Negocios obligacionales.	
V. Efectos	253
1. El negocio no se anula. 2. La inoponibilidad. 3. Conflicto entre acreedores. 4. Conflicto con un subadquirente.	
VI. Extinción	257
ACCIÓN SUBROGATORIA	259
I. Noción	259

II. Condiciones de ejercicio	261
1. Condiciones relativas al acreedor. 2. Interés de accionar. 3. Condiciones relativas al deudor. La inercia. 4. Condición de procesabilidad. La previa autorización judicial.	
III. Ámbito de aplicación	267
1. Derechos y acciones de su deudor. 2. Derechos excluidos. 3. Derechos que no ofrecen un interés pecuniario actual. 4. Derechos que solo pueden ser ejercidos por el deudor.	
IV. El ejercicio de la acción	271
1. Posición procesal del acreedor. 2. Posición procesal del deudor.	
V. Efectos	273
1. Respecto del acreedor demandante. 2. Respecto del deudor cuyos derechos se ejercen. 3. Respecto del tercero demandado (deudor del deudor). 4. Respecto de los demás acreedores del deudor subrogado.	
Bibliografía	276

Sección V

EXTINCIÓN DE LAS OBLIGACIONES

Raúl Gamarra

I. Introducción	277
EL PAGO	279
I. Concepto y naturaleza jurídica	279
II. Sujetos del pago	281
1. Planteo. 2. El pago efectuado por el deudor. 3. La paga realizada por el fiador y el codeudor. 4. El pago realizado por un tercero. 5. Personas que pueden recibir el pago.	
III. El pago con subrogación	287
1. Concepto. 2. Naturaleza jurídica. 3. Clases de subrogación. 4. Efectos de la subrogación. 5. Conclusiones.	
IV. Requisitos objetivos del pago: objeto del cumplimiento	293
1. Planteo. 2. Exactitud del cumplimiento. 3. El principio de identidad. 4. El principio de integridad. 5. El principio de la diligencia del buen padre de familia. 6. El principio de buena fe en el cumplimiento.	
V. Efectos del pago	297
1. Extinción de la obligación y liberación del deudor. 2. Los pagos parciales aceptados sin reserva ¿extinguen la obligación y sus accesorios? 3. Los pagos parciales no extinguen la obligación. 4. La negativa de recibir el pago parcial es lícita. 5. Nulidad del pago con vicios o defectos. 6. El pago de un crédito embargado.	

VI. Prueba del pago	300
1. Criterio amplio. 2. El recibo o carta de pago. 3. La carta de pago notarial. 4. La carga de la prueba del pago en juicio.	
LA COMPENSACIÓN	303
I. Concepto y naturaleza jurídica	303
1. Concepto. 2. Su importancia práctica. 3. Naturaleza jurídica.	
II. Clases de compensación	305
1. Compensación legal. 2. Compensación facultativa o voluntaria. 3. Compensación judicial. 4. La crisis bancaria del 2002 y la compensación: algunos fallos judiciales.	
Bibliografía	311

Sección VI

CUASICONTRATOS

Jorge Luis Gamarra

1. Introducción. 2. Elementos comunes. Provecho económico y causa ..	313
ENRIQUECIMIENTO SIN CAUSA	316
I. Introducción	316
II. Requisitos	316
1. Enumeración. 2. Hecho lícito. 3. El enriquecimiento. 4. Perdurabilidad del enriquecimiento. 5. El empobrecimiento. 6. La relación causal. 7. La ausencia de causa.	
III. Efectos	326
1. La obligación restitutoria.	
IV. Subsidiariedad	328
PAGO DE LO INDEBIDO	331
I. Introducción	331
II. Requisitos	332
1. El pago. Concepto. 2. La ausencia de deuda. Indebido subjetivo y objetivo. 3. El error. Indebido subjetivo. 4. El error. Indebido objetivo.	
III. Efectos	337
1. La regulación legal. 2. Restitución de "una cantidad". 3. Restitución de una cosa cierta y determinada. 4. La restitución en caso de enajenación de la cosa a un tercero. 5. Armonización de las normas sobre pago de lo indebido y nulidades.	
GESTIÓN DE NEGOCIOS	342
I. Planteo	342

ÍNDICE GENERAL

II. Objeto y sujetos	343
1. El acto de gestión. 2. Los sujetos. La capacidad.	
III. Presupuestos de la gestión	345
1. Utilidad inicial de la gestión. 2. Ignorancia e impedimento del interesado. 3. Intención de gestionar un patrimonio ajeno. 4. Espontaneidad de la intervención.	
IV. Efectos	348
1. Nacimiento de las obligaciones. 2. Obligaciones del gestor. 3. Obligaciones del interesado.	
V. Diferencias con otros institutos	350
1. Con el mandato. 2. Con el enriquecimiento sin causa. 3. Estipulación para otro.	
Bibliografía	351

GUÍA PARA VISITAR LA LEY DE RELACIONES DE CONSUMO (LRC) EN DOS HORAS

Jorge Gamarra 353

1. Ley especial de orden público. 2. Período precontractual. 3. El contrato del consumidor. 4. El equilibrio contractual normativo. Represión de las cláusulas abusivas. 5. Responsabilidad contractual: garantía e incumplimiento de obligaciones. 6. Responsabilidad por daños causados por productos y servicios defectuosos (peligrosos). 7. Prevención de los daños a la salud y seguridad del consumidor. 8. Reparación del daño. 9. Sanciones administrativas. 10. Protección de la parte débil: cláusulas abusivas, publicidad engañosa y reparación del daño a la salud del consumidor. 11. Búsqueda de la parificación de las partes contratantes: información, transparencia, consentimiento informado y reflexivo. 12. La tutela externa (revisión judicial). Control administrativo. Asociación de consumidores. 13. Principios y derechos. 14. Enumeración de las innovaciones y aspectos principales de la LRC. Bibliografía.