

INDICE GENERAL

PARTE II

FORMACIÓN DE CONTRATO

CAPÍTULO I

REQUISITOS ESTRUCTURALES DEL CONTRATO

1. Presentación del tema	1
2. Teoría de los requisitos.....	2
A) <i>Enfoque tradicional</i>	2
a) Requisitos esenciales	2
b) Requisitos naturales	3
c) Requisitos accidentales	3
B) <i>Doctrina moderna</i>	4
C) <i>Doctrina nacional</i>	4
D) <i>Nuestra opinión</i>	6
3. Marco normativo	7
A) <i>Código Civil</i>	7
B) <i>Derecho Transnacional</i>	7

CAPÍTULO II

EL CONSENTIMIENTO

1. Presentación del tema.	9
2. Concepto	9
3. Código Civil.....	12
4. Relevancia jurídica del consentimiento	13
5. Requisitos	14
6. Elemento subjetivo del consentimiento: voluntariedad del acto	15
A) <i>Presentación del tema</i>	15
B) <i>Discernimiento intención y libertad</i>	15
C) <i>Limitaciones. Voluntad viciada</i>	15
D) <i>Aspecto interno y externo</i>	16
E) <i>Enfoque subjetivo y objetivo</i>	17
7. Elemento objetivo del consentimiento: la declaración de voluntad	17
A) <i>Presentación del tema</i>	17
B) <i>Concepto</i>	18
C) <i>Entre voluntaristas y declaracionistas</i>	18
D) <i>Declaración de voluntad y voluntad de declarar</i>	19
E) <i>Divergencia entre la voluntad y la declaración</i>	20
a) Presentación del tema	20
b) Teoría de la voluntad	21
c) Teoría de la declaración	21
d) Teoría mixta	21

	Pág.
e) Teoría de la responsabilidad	22
f) Teoría de la validez o vigencia	22
g) Teoría de la confianza	22
h) En nuestra opinión	23
F) <i>Disenso</i>	25
G) <i>Declaración contractual y texto contractual</i>	25
H) <i>Formas de exteriorización de la voluntad (declaración)</i>	26
a) Presentación del tema	26
b) Declaración de voluntad presunta	26
c) Declaración de voluntad recepticia y no recepticia.	27
d) Declaración de voluntad expresa y tácita	27
e) Declaración de voluntad directa e indirecta.	30
f) Declaración de voluntad aparente.	30
g) Comportamientos y hechos concluyentes. Actuación de la voluntad	30
h) Teoría del acto propio y la relación contractual	31
i) Declaración de ciencia y declaración de voluntad.	33
j) Declaración simulada	33
k) Declaraciones “iocandi causa” o “docendi causa”	33
l) La reserva mental.....	34
m) Declaración contractual electrónica	34
n) Idioma.....	34
I) <i>Derecho Trasnacional</i>	34
8. <i>Gestación del consentimiento</i>	36
A) <i>Presentación del tema</i>	36
B) <i>“Fase Precontractual”: tratativas previas (formación progresiva del contrato)</i>	37
a) Presentación del tema	37
b) Formación progresiva del acuerdo.....	39
c) Deberes de conducta en la etapa de las tratativas	40
d) Medios utilizados en las tratativas.....	41
C) <i>Negocios preparatorios</i>	45
9. <i>Oferta o propuesta contractual</i>	45
A) <i>Concepto</i>	45
a) Presentación del tema	45
b) En nuestro derecho	47
c) Derecho Trasnacional. Concepto de oferta.....	47
B) <i>Naturaleza jurídica de la oferta</i>	48
C) <i>Caracteres de la oferta contractual</i>	50
D) <i>Requisitos</i>	51
a) Que sea completa y precisa (autosuficiente)	51
b) Intención seria, inequívoca de obligarse	53
c) Debe individualizarse el destinatario y dirigirse hacia él (recepticia)	54
d) El oferente debe tener capacidad para formular ofertas	55
e) Forma de la oferta	56
f) El contenido no siempre es totalmente libre	56
g) La oferta puede contar con un plazo dentro del cual la aceptación	
tenga eficacia	57
h) La oferta puede estar condicionada a un hecho futuro e incierto	57
E) <i>Efectos de la oferta (valor jurídico)</i>	57
a) Presentación del tema	57
b) Tesis clásica	58

	Pág.
c) Tesis moderna	59
F) Análisis dinámico de la oferta contractual: vigencia de la oferta (plazo)	61
a) Presentación del tema	61
b) Falta de determinación del plazo	61
c) Oferta con plazo	62
G) Clasificación de las ofertas	62
H) Oferta versus invitación a ofertar	63
I) Oferta al público.....	63
a) Concepto	63
b) Caracteres	64
c) Contratación electrónica y la oferta al público	66
d) Revocación de la oferta al público.	67
e) Naturaleza jurídica	68
f) La oferta de contrato por un proveedor en Internet	69
g) Oferta al público y promesa al público.....	70
h) Contrato abierto.	70
i) Aceptaciones concomitantes	70
j) Jurisprudencia	71
k) Derecho Transnacional. Oferta Pública	71
J) Nuevas modalidades de la oferta	72
K) Promesa unilateral	73
L) Extinción de la oferta	73
a) Presentación del tema	73
b) Rechazo (Falta de aceptación)	73
c) Caducidad por vencimiento del plazo	74
d) Muerte o incapacidad del oferente.....	75
e) Revocación (retractación) de la oferta (art. 1265 inc. 2º del C.C.).....	77
M) Oferta irrevocable	83
a) Presentación del tema	83
b) Naturaleza jurídica.....	84
c) Código Civil.....	86
d) Plazo.....	86
e) La irrevocabilidad de la oferta nacida de la "confianza"	86
f) Contenido.....	87
g) Efectos de la oferta irrevocable	87
h) En nuestro derecho	88
i) Diferencias entre la opción y la propuesta irrevocable.	89
j) Derecho Transnacional.....	89
k) Jurisprudencia	90
N) Derecho del consumo y el efecto vinculante de la oferta al público. Publicidad y la oferta.....	92
a) Presentación del tema	92
b) Efecto vinculante.....	94
c) Fundamento	94
d) Revocación	95
e) Plazo	95
f) Deber de informar previo a la oferta	96
g) Incumplimiento y prácticas abusivas en la oferta	96
h) Derecho de retracto del consumidor	97
10. La aceptación	99

	Pág.
A) <i>Concepto</i>	99
B) <i>Requisitos</i>	100
a) Conformidad de la aceptación. (Principio de la Congruencia). Debe ser congruente con la oferta (pura y simple).	100
b) Debe ser "tempestiva" u "oportuna"	103
c) Debe estar dirigida y llegar al oferente (recepticia).....	108
d) Debe partir de aquél a quien se formuló la oferta	109
e) Intención de obligarse	109
f) Se debe ajustar a la forma exigible	109
g) Ser definitiva	110
C) <i>Ámbito temporal</i>	110
D) <i>Lengua de la aceptación</i>	112
E) <i>Naturaleza jurídica</i>	113
F) <i>Conductas posibles del destinatario de la oferta</i>	114
G) <i>La contraoferta. Aceptación con modificaciones</i>	114
a) Presentación del tema	114
b) Jurisprudencia.....	115
c) Derecho Transnacional sobre aceptación modificada.....	116
H) <i>Derecho Transnacional sobre aceptación</i>	117
a) Presentación del tema.	117
b) Normativa.....	117
11. Concomitancia entre la oferta y la aceptación (momento, lugar y forma del perfeccionamiento del consentimiento)	121
A) <i>Presentación del tema</i>	121
B) <i>¿Cuándo se perfecciona el consentimiento?</i>	122
a) Presentación del tema	122
b) Requisitos	123
C) <i>Momento del perfeccionamiento</i>	123
a) Presentación del tema	123
b) Formación instantánea y progresiva	124
c) Contrato entre presentes.....	125
d) Contrato entre ausentes.....	125
D) <i>Lugar del perfeccionamiento</i>	132
E) <i>Forma del perfeccionamiento</i>	133
F) <i>Derecho Transnacional</i>	133
a) Normativa	133
b) Comentarios	135
12. Falta y crisis del consentimiento	136
A) <i>Falta de consentimiento</i>	136
B) <i>Crisis del consentimiento y la protección al consumidor</i>	136
13. La relevancia del "silencio" o la inercia como manifestación de voluntad.	137
A) <i>Presentación del tema</i>	137
B) <i>Concepto</i>	138
C) <i>Silencio y la declaración tácita de voluntad</i>	139
D) <i>El silencio cuando se debe declarar</i>	140
E) <i>Doctrina nacional</i>	141
F) <i>Requisitos ("el silencio y sus circunstancias")</i>	143
G) <i>Disciplina del silencio</i>	144
H) <i>Silencio: "El que calla no otorga"</i>	145
I) <i>El silencio y el Derecho del Consumo</i>	145

	Pág.
J) <i>El silencio, la buena fe y el deber de informar</i>	146
K) <i>Silencio en el proceso</i>	147
L) <i>Jurisprudencia</i>	147
M) <i>Derecho Trasnacional</i>	149
14. <i>Otras modalidades de formación del contrato</i>	150
A) <i>Presentación del tema</i>	150
B) <i>Enunciado</i>	150
15. <i>Plazo de reflexión. Derecho de retracto</i>	153
16. <i>Jurisprudencia</i>	154
A) <i>Publicada</i>	154
B) <i>La Ley On line</i>	155
C) <i>BJNP</i>	156
17. <i>Marco Normativo</i>	158
A) <i>Derecho Trasnacional</i>	158
a) <i>Consentimiento</i>	158
b) <i>Intención</i>	158
c) <i>Acuerdo suficiente</i>	159
B) <i>Código Civil y Comercial Argentino de 2014</i>	159

CAPÍTULO III

TRATATIVAS Y LA RESPONSABILIDAD ANTE, PRE Y POST CONTRACTUAL

1. <i>Presentación del tema</i>	161
2. <i>Concepto</i>	162
3. <i>Tesis de Von Ihering</i>	164
4. <i>Derecho comparado</i>	165
5. <i>Diferencia con figuras afines</i>	167
A) <i>Presentación del tema</i>	167
B) <i>El precontrato</i>	167
C) <i>El ante contrato</i>	167
D) <i>Carta de intención. Invitación a ofertar</i>	167
E) <i>Oferta contractual</i>	168
F) <i>Cláusulas predispuestas</i>	168
G) <i>Minuta</i>	168
6. <i>Fundamentos de la responsabilidad precontractual</i>	168
A) <i>Presentación del tema</i>	168
B) <i>Buena fue objetiva</i>	169
C) <i>En nuestro derecho</i>	171
D) <i>Derecho Trasnacional</i>	173
7. <i>Deber de información en las tratativas</i>	173
A) <i>Presentación del tema</i>	173
B) <i>El deber de informar y la protección de la igualdad, la libertad y el consentimiento</i>	174
C) <i>Concepto</i>	176
D) <i>Derecho comparado</i>	177
E) <i>En nuestro Derecho</i>	179
F) <i>Importancia del tema</i>	181
G) <i>Fundamento del deber de informar</i>	182
H) <i>Naturaleza jurídica</i>	184
I) <i>Sujetos de la información</i>	185

	Pág.
a) Presentación del tema	185
b) Sujeto activo	185
c) Sujeto pasivo: consumidor o subconsumidor.....	186
J) Límites en la información exigible	187
a) Presentación del tema	187
b) Principio de la autoinformación	190
c) "Subconsumidor"	191
d) Derecho Transnacional	191
K) Clasificación de la información	193
L) Información, publicidad y marketing: "engañosos".....	195
a) Presentación del tema	195
b) Diferencia entre información y publicidad.....	195
c) Publicidad e información engañosas	196
M) Alcance del deber de información no solo en las tratativas.....	197
a) Presentación del tema	197
b) En la etapa precontractual	197
c) Información contractual.....	199
N) Efectos de la falta de información.....	200
a) Presentación del tema	200
b) Formas de transgredir el deber de información	200
c) Aspectos civiles.....	201
d) Aspectos penales.....	202
e) Derecho Transnacional	203
Ñ) Deber de informar en las relaciones de consumo	203
a) Presentación del tema	203
b) Normativa	204
c) El derecho a estar informado.....	205
d) Funciones	206
e) ¿Cómo debe ser la información?.....	207
f) Consecuencias de la falta de información.....	210
g) Conclusiones	212
8. Otras manifestaciones de la buena fe en la faz precontractual.....	214
A) Presentación del tema.....	214
B) Buena fe y el interés general.....	215
C) La tensión entre los principios de libertad contractual y el principio de buena fe objetiva	216
D) Otros deberes de conducta exigibles en las tratativas.....	217
a) Presentación del tema	217
b) Deber de seriedad (corrección o lealtad).....	217
c) Deber de secreto o reserva	219
d) Deber de protección custodia o cuidado (o conservación).	221
e) Deber de no abandonar las negociaciones sin justa causa.....	222
f) Deber de claridad (transparencia)	222
g) Deber de cooperación o colaboración.	223
h) Deber de coherencia. La teoría de los Actos propios en las tratativas contractuales	224
i) Deber de advertencia.-	225
9. Naturaleza jurídica de la responsabilidad precontractual.	226
A) Presentación del tema.....	226
B) Tesis contractualista.....	226
C) Tesis extracontractualista.....	228

	Pág.
D) <i>Teoría del contacto social</i>	229
E) <i>Teoría de la declaración unilateral como fuente de obligaciones</i>	229
F) <i>Tesis autonomista ("tertium genus")</i>	229
G) <i>Tesis del abuso de derecho</i>	230
H) <i>Teoría negativista</i>	230
I) <i>Doctrina Nacional</i>	231
J) <i>Nuestra opinión</i>	233
10. <i>Requisitos para que opere la responsabilidad precontractual</i>	235
A) <i>Presentación del tema</i>	235
B) <i>Requisitos</i>	235
11. <i>Casos de responsabilidad precontractual</i>	237
A) <i>Ruptura injustificada de las tratativas</i>	237
a) <i>Presentación del tema</i>	237
b) <i>Derecho comparado</i>	238
c) <i>Derecho de desistimiento</i>	238
d) <i>Retracto injustificado o abusivo</i>	239
e) <i>Retracto correcto</i>	241
f) <i>Conclusiones</i>	241
B) <i>Celebración de un contrato válido pero desventajoso para la otra parte como consecuencia de la violación de los deberes de información</i>	242
C) <i>Deber de informar, daño precontractual y el contrato válido</i>	243
D) <i>Infracción al deber de confidencialidad</i>	244
E) <i>Daño precontractual por la nulidad del contrato</i>	244
a) <i>Presentación del tema</i>	244
b) <i>Naturaleza jurídica</i>	246
c) <i>Doctrina nacional</i>	246
d) <i>Violación de la buena fe y la nulidad del contrato</i>	247
e) <i>Nulidad y responsabilidad por daño</i>	248
f) <i>Representación sin poder y el daño precontractual</i>	248
12. <i>De la apariencia a la confianza y de la confianza al consentimiento</i>	249
A) <i>Presentación del tema</i>	249
B) <i>Confianza en la apariencia</i>	250
C) <i>Protección de la confianza legítima</i>	251
a) <i>Presentación del tema</i>	251
b) <i>Relevancia jurídica de la confianza</i>	252
c) <i>Aplicaciones prácticas del principio de la confianza en la apariencia legítima</i>	254
d) <i>Se supera el deber de informar a través de la confianza</i>	255
e) <i>Legítimas expectativas</i>	255
f) <i>Relevancia económica de la confianza</i>	256
g) <i>De la apariencia al daño (el acto propio como fundamento de la responsabilidad objetiva)</i>	256
13. <i>Alcance del daño precontractual (el interés negativo)</i>	258
A) <i>Presentación del tema</i>	258
B) <i>Concepto</i>	259
C) <i>Polémica sobre el lucro cesante</i>	260
D) <i>Cuestionamiento de la teoría del interés negativo</i>	261
E) <i>Relación causal</i>	264
F) <i>¿Daño causado por el tercero?</i>	264
G) <i>Indemnización por pérdida de chance en la responsabilidad</i>	

	Pág.
<i>precontractual</i>	264
a) Presentación del tema	264
b) Requisitos	265
c) Nuestra opinión	266
14. Responsabilidad precontractual en las relaciones de consumo	266
A) <i>Presentación del tema</i>	266
B) <i>Contractualización de la información precontractual</i>	267
C) <i>Falta de información en las relaciones de consumo (art. 32 de la ley 17.250)</i>	268
D) <i>Derecho Transnacional</i>	272
15. Responsabilidad Antecontractual y Post contractual	273
A) <i>Responsabilidad antecontractual</i>	273
B) <i>Ampliación de la relación de consumo</i>	274
C) <i>Responsabilidad antecontractual</i>	275
D) <i>Responsabilidad post contractual</i>	276
16. Tratos preliminares sobre productos no solicitados	277
A) <i>Presentación del tema</i>	277
B) <i>Derecho Transnacional</i>	277
17. Declaraciones precontractuales que forman parte del contrato	278
A) <i>Presentación del tema</i>	278
B) <i>Derecho Transnacional</i>	278
18. Jurisprudencia	279
A) <i>Publicada</i>	279
B) <i>BJNP</i>	281
19. Derecho trasnacional	286
A) <i>Presentación del tema</i>	286
B) <i>Mala fe y Buena fe en las Tratativas</i>	287
a) <i>Negociación contraria a la buena fe</i>	287
b) <i>Deber de actuar de buena fe en las tratativas</i>	288

CAPÍTULO IV

VICIOS DE LA VOLUNTAD DECLARADA Y

PROTECCIÓN DEL CONSENTIMIENTO

1. Presentación del tema	289
2. Teoría de los vicios de la voluntad y su evolución	290
A) <i>Presentación del tema</i>	290
B) <i>Los vicios del consentimiento</i>	290
a) <i>Presentación del tema</i>	290
b) <i>Régimen jurídico</i>	292
C) <i>Otras formas de afectación del consentimiento</i>	293
a) <i>Presentación del tema</i>	293
b) <i>Reserva mental y declaración con falta de sinceridad</i>	293
c) <i>Apertura de la nómina de vicios</i>	294
D) <i>Evolución</i>	294
a) <i>Presentación del tema</i>	294
b) <i>Del "contrato voluntad" al "contrato confianza"</i>	295
3. Enunciado de los vicios	296
4. Trascendencia de los vicios	297

5. Jurisprudencia.....	Pág. 297
6. Marco normativo	301

CAPÍTULO V

EL ERROR

1. Presentación del tema.....	303
2. Concepto	304
3. Reserva mental, falta de seriedad, declaración falsa y simulación	305
A) <i>Reserva mental</i>	305
B) <i>Falta de seriedad</i>	306
C) <i>Declaración contractual falsificada</i>	307
D) <i>Simulación</i>	307
4. La ignorancia y el error.....	308
5. Clasificación.....	309
A) <i>Presentación del tema</i>	309
B) <i>Error obstativo (impropio)</i>	310
a) Presentación del tema	310
b) Concepto.....	311
c) Código Civil.....	313
d) Clasificación	314
C) <i>Error vicio (propio)</i>	317
a) Presentación del tema	317
b) Error en la sustancia	317
c) Error en la calidad accidental	319
D) <i>Error irrelevante</i>	320
a) Presentación del tema	320
b) Error de derecho	320
c) Error de cálculo.....	322
d) Error en la valoración de la cosa	323
e) Error en la cualidad no esencial.....	324
f) Error en el motivo	324
6. Requisitos para que el error tenga relevancia jurídica	325
A) <i>Recognoscibilidad del error</i>	325
B) <i>Excusabilidad</i>	327
a) Presentación del tema	327
b) Error provocado por negligencia	328
c) Error y responsabilidad precontractual	329
C) <i>Esencialidad del error (Determinante)</i>	330
a) Presentación del tema	330
b) Requisitos	330
c) Código Civil.....	331
D) <i>Tipicidad</i>	332
E) <i>Relación causal</i>	332
7. El error y la causa.....	332
8. El error, la buena fe, la confianza.....	333
A) <i>Error y la buena fe</i>	333
B) <i>Error y la confianza</i>	333
9. Vicios de la declaración de la voluntad.....	334
10. El error común	334

	Pág.
11. Error, omisión y disenso	334
12. Consecuencias jurídicas del error	335
A) <i>Presentación del tema</i>	335
B) <i>Responsabilidad por daños derivados de la nulidad del contrato</i> ..	336
13. Jurisprudencia	336
14. Marco normativo	340
A) <i>Código Civil</i>	340
B) <i>Derecho Trasnacional</i>	340
a) Normativa	340
b) Comentarios	343

CAPÍTULO VI

LA VIOLENCIA (TEMOR FUNDADO)

1. Presentación del tema	345
2. Orden jurídico aplicable	346
3. Concepto	346
4. Clasificación	348
A) <i>Violencia física</i>	348
B) <i>Violencia moral (amenaza o intimidación)</i>	348
C) <i>Violencia absoluta y relativa</i>	350
5. Requisitos de la violencia	350
A) <i>Amenaza injusta e ilegítima (culpable, dolosa)</i>	350
a) Presentación del tema	350
b) Amenaza con el ejercicio de un derecho	351
B) <i>Temor fundado (racional) de sufrir un mal</i>	352
a) Presentación del tema	352
b) Ponderación del temor	352
c) Temor reverencial (art. 1273 inc. 2 C.C.)	353
C) <i>Mal inminente, irresistible, grave e injusto</i>	354
D) <i>Relación causal (carácter determinante de la violencia)</i>	355
E) <i>Amenaza dirigida al otro contratante</i>	356
6. Sujetos activo y pasivo	356
A) <i>Presentación del tema</i>	356
B) <i>Sujeto pasivo</i>	356
C) <i>Sujeto activo</i>	357
D) <i>Violencia de un tercero</i>	358
7. Efectos de la violencia.	358
8. Estado de necesidad	358
9. Jurisprudencia	360
10. Marco Normativo	362
A) <i>Código Civil</i>	362
B) <i>Derecho Trasnacional</i>	363
a) Presentación del tema.	363
b) Normativa	363

CAPÍTULO VII

EL DOLO

1. Presentación del tema	365
2. Orden jurídico	365
3. Antecedentes históricos	367
4. Concepto	368
A) <i>Presentación del tema</i>	368
B) <i>El dolo y la buena fe</i>	369
C) <i>El dolo y la mala fe</i>	370
D) <i>Importancia</i>	371
5. Doctrina Nacional	371
A) <i>Presentación del tema</i>	371
B) <i>Nuestra opinión</i>	372
6. Comparación del dolo con el error, la violencia, y la simulación	372
A) <i>Diferencias entre el error y el dolo</i>	372
B) <i>Diferencias entre la violencia y el dolo</i>	373
C) <i>Diferencias entre el dolo y la simulación</i>	374
7. Requisitos del dolo	374
A) <i>Elemento subjetivo (intención de engañar, voluntad viciada)</i>	374
a) <i>Presentación del tema</i>	374
b) <i>Código Civil</i>	375
c) <i>Dolo y culpa</i>	376
B) <i>Elemento objetivo (maquinación, la mentira insidiosa, conducta ilícita)</i>	376
a) <i>Presentación del tema</i>	376
b) <i>La reticencia (dolo omisivo) y el deber de información</i>	376
c) <i>La mentira</i>	377
C) <i>Relación causal</i>	377
D) <i>No es necesario que se cause un daño</i>	378
E) <i>Debe ser causado por la contraparte</i>	378
a) <i>Presentación del tema</i>	378
b) <i>El dolo del tercero</i>	379
F) <i>El dolo debió ser determinante y grave. Excusabilidad</i>	380
a) <i>Presentación del tema</i>	380
b) <i>Excusabilidad</i>	380
G) <i>Se debió haber contratado</i>	381
H) <i>El dolo debe ser probado</i>	381
8. Tipos de dolo	381
A) <i>Dolo incidente ("dolo bueno")</i>	381
a) <i>Presentación del tema</i>	381
b) <i>Concepto</i>	382
c) <i>Dolo bueno y la buena fe</i>	383
d) <i>Código Civil</i>	384
e) <i>Nuestra opinión</i>	384
f) <i>Resarcimiento del daño</i>	385
B) <i>Dolo recíproco</i>	386
C) <i>Dolo por acción y por omisión (reticencia o dolo negativo)</i>	386
a) <i>Presentación del tema</i>	386
b) <i>Nuestro derecho</i>	387

	Pág.
c) Requisitos.....	388
D) Dolo por "aprovechamiento" o "la sorpresa" ¿pueden verse como "nuevos vicios de la voluntad"?.....	389
9. Sujeto activo y pasivo	391
A) Sujeto activo	391
B) Sujeto pasivo	391
10. Efectos del Dolo	392
A) Presentación del tema.....	392
B) Acción de nulidad	393
C) Acción indemnizatoria	393
D) Dolo y la responsabilidad precontractual.....	393
E) Dolo y la responsabilidad contractual.....	394
11. Jurisprudencia.....	394
12. Marco normativo	398
A) Código Civil.....	398
B) Derecho Trasnacional.....	399
a) Normativa	399
b) Comentarios	400

CAPÍTULO IX

LA LESIÓN

1. Presentación del tema.....	401
2. Código Civil y de Comercio.....	401
3. Concepto	402
4 La lesión en el Derecho Comparado	403
5. Doctrina Nacional.....	404
A) Presentación del tema.....	404
B) Nuestra opinión.....	406
6. Diferencia con otras figuras	408
7. Naturaleza Jurídica	409
8. Clasificación	410
9. Elementos constitutivos de la lesión.....	411
10. Polémica sobre la lesión.....	413
11. La lesión y el derecho del consumo. (Art. 30 de la ley 17.250)	414
12. Rescisión por lesión y la usura civil (Ley 18.212 de 5 de diciembre de 2007 - lesión calificada)	416
13. Naturaleza jurídica de los efectos civiles de la usura.....	419
14. Jurisprudencia.....	420
15. Marco Normativo.....	423
A) Código Civil.....	423
B) Derecho Trasnacional.....	423

CAPÍTULO X

LA IMPREVISIÓN

1. Generalidades	425
2. Antecedentes históricos	425
3. Diferencias con figuras afines.....	426

	Pág.
4. ¿Conflicto entre principios básicos del derecho contractual?	427
5. Terminología	428
6. Importancia del tema	429
7. Ámbito de aplicación general del tema	430
A) <i>Derecho Administrativo</i>	431
B) <i>Derecho Internacional</i>	432
C) <i>Derecho Contractual</i>	432
D) <i>Derecho Procesal</i>	434
8. Fundamentos de origen doctrinario	435
A) <i>Presentación del tema</i>	435
B) <i>Tesis positiva</i>	436
a) Propuestas subjetivas	437
b) Enfoques objetivos	442
c) Aplicación de principios generales	453
d) Otras propuestas	458
9. Doctrina nacional	459
10. Jurisprudencia	472
A) <i>Aspectos histórico jurisprudenciales</i>	472
B) <i>Sentencias más próximas</i>	477
11. Requisitos	482
A) <i>Presentación del tema</i>	482
B) <i>Contrato de ejecución continuada o diferida</i>	482
C) <i>Hecho generador: acontecimiento sobreviniente, extraordinario y razonablemente imprevisto</i>	483
a) <i>Presentación del tema</i>	483
b) <i>Hecho sobreviniente</i>	483
c) <i>Hecho extraordinario</i>	483
d) <i>Hecho «razonablemente» imprevisto</i>	484
D) <i>Consecuencias: Excesiva onerosidad determinante de la imposibilidad o inexigibilidad prestacional</i>	494
a) <i>Presentación del tema</i>	494
b) <i>La excesiva onerosidad</i>	494
c) <i>Imposibilidad sobreviniente</i>	500
E) <i>Relación causal</i>	509
F) <i>Ausencia de la culpa en la conducta de una de las partes</i>	509
12. Previsión y el “límite del sacrificio exigible” en el artículo 1346 del C.C.	510
13. Existencia de un contrato incompleto	512
A) <i>Presentación del tema</i>	512
B) <i>Sobre lo imprevisto no hay nada previsto: ¿debe interpretarse o integrarse el contrato?</i>	512
C) <i>Interpretación integradora e integración</i>	514
D) <i>Límite de la exigibilidad a lo que es el alea normal en el contrato conmutativo</i>	515
14. Adecuación del contrato	516
A) <i>Presentación del tema</i>	516
B) <i>Adecuación por vía legislativa</i>	517
C) <i>Adecuación por acuerdo de partes (previsión de la imprevisión) ...</i>	517
a) <i>Presentación del tema</i>	517
b) <i>Previsión de la imprevisión: Cláusulas Hardship</i>	518
c) <i>Cláusulas antiimprevisionales</i>	520

	Pág.
d) Distribución o asunción de riesgos	520
D) <i>Adecuación por vía judicial</i>	521
a) El juez no revé lo previsto por las partes. Diálogo de sordos.....	521
b) El juez no puede dejar de fallar aún ante el vacío legal o el contrato incompleto	524
c) Medidas que puede y debe tomar el Juez.....	526
d) Análisis del art. 1291, inc. 2° del C.C.	529
E) <i>Diferencia entre el «contenido» y los «efectos» del contrato</i>	538
15. Deber de renegociación	540
A) <i>Presentación del tema</i>	540
B) <i>Derecho Trasnacional</i>	542
16. Conclusiones.....	543
17. Justicia «versus» seguridad en la teoría de la imprevisión	550
18. Proyecto de ley sobre la regulación de la excesiva onerosidad sobreviniente.....	554
19. Derecho Trasnacional	555

CAPÍTULO X

EL EQUILIBRIO CONTRACTUAL

1. Presentación del tema.....	557
2. Equivalencia de las prestaciones.....	557
3. Desequilibrio contractual	558
4. Equilibrio contractual	559
5. Buena fe y el equilibrio contractual.....	559
6. Derecho positivo	560
A) <i>Presentación del tema</i>	560
B) <i>Conmutatividad o equivalencia</i>	560
a) Presentación del tema	560
b) Polémica en la doctrina nacional más reciente.....	561
7. Equilibrio en las relaciones de consumo.....	565
8. Equilibrio y la libre competencia.....	567
9. ¿Enriquecimiento injusto en el contrato?	568
10. Justicia contractual	568

CAPÍTULO XI

OTRAS FORMAS DE PROTECCIÓN DEL CONSENTIMIENTO

1. Presentación del tema	571
2. El deber de informar.....	571
A) <i>Presentación del tema</i>	571
B) <i>Protección al consumidor débil</i>	572
C) <i>El deber de información</i>	574
a) Planteo del problema.....	574
b) Deber de informar y la protección al consentimiento	575
D) <i>Derecho Trasnacional</i>	576
3. ¿La sorpresa como vicio de la voluntad?	577
A) <i>Presentación del tema</i>	577
B) <i>Importancia del tema</i>	577

	Pág.
C) Concepto.....	578
D) Nuestro Código Civil.....	578
E) Requisitos.....	578
F) Diferencias con figuras afines.....	579
G) La buena fe y la sorpresa	579
H) Derecho Trasnacional	580
4. Explotación injusta	580
A) Presentación del tema.....	580
B) Requisitos.....	581
C) Normativa	581
5. Abuso de la posición dominante.....	582
A) Presentación del tema.....	582
B) Normativa	582
C) Concepto.....	583
D) Casos de abuso de posición dominante.....	583

BIBLIOGRAFÍA JURÍDICA

OBRAS PUBLICADAS DEL AUTOR