

ÍNDICE SUMARIO

ABREVIATURAS	9
PRÓLOGO	11

CAPÍTULO 1

LAS BASES FUNDAMENTALES

1. La estructura adversarial	13
2. El objetivo de la defensa	21
3. La persuasión y el contrainterrogatorio como los pilares esenciales	28
4. Principio de incertidumbre	31
5. Principios de la carta robada	42

CAPÍTULO 2

LA PERSUASIÓN

6. Persuasión y argumentación	53
7. Cómo piensan los jueces y jurados	53
8. Sobre la persuasión en general	79
9. La persuasión del abogado ante el jurado	103
10. Las formas de actuación	119

CAPÍTULO III

EL CONTRAINTERROGATORIO

11. Las razones del contrainterrogatorio	163
12. La base del sistema.	177
13. Aptitudes del litigante	182
14. Testigo verdadero y testigo falso	185
15. Diferencia de enfoque con el interrogatorio directo.	188
16. La regla primaria a tener presente.	190
17. Etapas del contrainterrogatorio	191
18. Desacreditar al testigo	192
19. Desacreditar el testimonio.	196
20. Desacreditar un grupo de pruebas contrarias.	197
21. Alcance del contrainterrogatorio.	202
22. Confianza en sí mismo y límites	203
23. El abogado debe llevar el control total del acto	208
24. Preguntas sugestivas	215
25. Cada pregunta sobre una sola circunstancia.	220
26. Conocer las respuestas.	222
27. Prudencia y no perder de vista el fin.	224
28. Evitar las preguntas “a la pesca”.	226
29. Evitar preguntas sobre conclusiones	227
30. Evitar preguntas con calificativos	228
31. Combinación de preguntas	230
32. Preparación de las repreguntas	231
33. Circunstancia desfavorable no mencionada en el interrogatorio directo	235
34. Cualquier circunstancia no mencionada en el interrogatorio directo	235

35. La utilización de declaraciones previas	236
a) Con el fin de ayudar a la memoria	238
b) Con el fin de poner de manifiesto inconsistencias	240
36. Datos a utilizar para lograr el objetivo	245
a) Contradicciones, autocontradicciones y multicontradicciones	246
b) Incompatibilidades con el sentido común	246
c) Inconsistencias o contradicciones con declaraciones previas	246
d) Omisión inexplicable de circunstancias que necesariamente tuvo que haber percibido	247
e) Solicitar explicación de posibles hechos consecuentes	247
f) Confrontar al testigo con todos los hechos más relevantes de nuestro planteo del caso	247
37. Objeciones	248
a) Preguntas sugestivas.	253
b) Preguntas capciosas	254
c) Preguntas confusas	255
d) Preguntas coaccionantes	255
e) Preguntas impertinentes	255
f) Preguntas ya formuladas con anterioridad	256
g) Preguntas sobre la opinión del declarante	257
h) Preguntas compuestas	258
i) Preguntas que tergiversan la prueba	259
j) Preguntas sobre hechos no probados.	261
k) Preguntas incompatibles con procedimientos previos	262
38. Modo de finalizar el contrainterrogatorio.	263

39. Análisis práctico de un contrainterrogatorio real ejemplar	264
40. El caso "O. J. Simpson"	267
41. Los comentarios de Francis Lee Bailey	285
42. Testimonio de Mark Fuhrman. Interrogatorio directo efectuado por la fiscal Clark	294
43. Testimonio de Mark Fuhrman. Contrainterrogatorio realizado por el abogado F. Lee Bailey	420

ÍNDICE BIBLIOGRÁFICO	603
--------------------------------	-----