

INDICE

	<u>Pág.</u>
INTRODUCCION	15
PARTE PRIMERA: LAS TENDENCIAS GENERALES DE LA ECONOMIA URUGUAYA	25
Capítulo I: Antecedentes	27
A) El Uruguay hasta 1930	27
1. La expansión de la producción ganadera	27
2. La dependencia y el comercio exterior	32
3. Las características diferenciales del Uruguay en América Latina	39
B) Resumen de la evolución posterior a 1930	43
C) Problemática del trabajo	44
Capítulo II: El marco teórico	49
A) Las hipótesis básicas	49
B) Elección de los sectores económicos fundamentales	54
Capítulo III: La ganadería extensiva	63
A) La reproducción simple	68
1. La formación de los precios	68
2. Los costos de la producción ganadera	78
3. La plusvalía ganadera	85
4. La rentabilidad de la ganadería	87
B) Condiciones para la reproducción ampliada	96
1. Características del cambio tecnológico	97
2. La rentabilidad marginal	100
3. La investigación tecnológica y su promoción ..	113
C) Conclusiones y perspectivas	117
Capítulo IV: La industria de protección necesaria	127
A) Condiciones de la reproducción ampliada en la industria	128
1. El desarrollo de las fuerzas productivas	130
2. La inversión de capitales en la industria	134
B) El crecimiento industrial y sus consecuencias	147
1. El impulso inicial	147

2.	La etapa de crecimiento acelerado	156
3.	El apogeo de la industria	160
C)	El fin de la reproducción ampliada	163
1.	Hacia la reproducción simple	164
2.	Las modalidades del proceso	173
D)	Transformaciones y perspectivas de la industria ..	184
1.	La evolución de las fuerzas productivas en las distintas áreas	184
2.	Las consecuencias dentro del recinto económi- co del Uruguay	186
3.	Las posibilidades de una integración regional ..	191
Capítulo V: Consideraciones finales		193
PARTE SEGUNDA: EL PROCESO INFLACIONARIO: QUINCE AÑOS DE TRANSICION DE UNA ECONOMIA EN CRISIS		199
Capítulo I: Dos interpretaciones sobre la inflación uru- guaya		201
A)	La explicación del FMI	201
B)	La explicación que se plantea en este trabajo	205
Capítulo II: Contexto económico y político del proceso inflacionario		213
A)	Algunas apreciaciones metodológicas	214
B)	Condiciones económicas generales de la inflación uruguaya	216
1.	Condiciones externas: el agravamiento de la dependencia económica	216
2.	Condiciones internas: caída relativa de la tasa de rentabilidad e inversión en el campo pro- ductivo	219
C)	Condiciones políticas generales de la inflación uruguaya	223
1.	Condiciones externas: consolidación de las rela- ciones de dominación en el campo económico internacional	223
2.	Condiciones internas: los poderes de adminis- tración y resistencia a los comportamientos redistributivos	224
D)	La estructura de poder redistributivo	230
1.	Naturaleza de las relaciones de poder en la inflación	231
2.	Los grupos económicos y sus instrumentos de redistribución	232
E)	Síntesis del proceso a estudiar	236
Capítulo III: La inflación declarada: 1954/61. Sus princi- pales manifestaciones		239

A) Los precios	239
B) El comercio exterior	241
1. El período 1954/58	241
2. El período 1959/61	248
C) La Banca	252
D) Las finanzas públicas	257
Capítulo IV: La primera etapa inflacionaria: una crisis diferida	263
A) Las condiciones particulares del período	263
B) Grupos económicos y la superestructura política ..	264
1. Ganaderos y exportadores	264
2. El Estado	269
3. Los sindicatos	271
C) Consecuencias económicas del proceso	273
Capítulo V: La inflación explosiva: 1962/67: Sus principales manifestaciones	279
A) Los precios	279
B) El comercio exterior	281
C) La Banca	292
D) Las finanzas públicas	298
Capítulo VI: La segunda etapa inflacionaria: una crisis ampliada por la especulación	303
A) La actividad especulativa	304
B) Las condiciones particulares del período	305
1. El empleo de los capitales	306
2. El desarrollo de la organización financiera privada	310
3. Las oscilaciones de la política económica ..	312
C) Los grupos económicos y la superestructura política	314
1. Los agentes especuladores	314
2. El Estado	323
3. Los sindicatos	329
D) Consecuencias económicas del proceso	330
1. Redistribución del ingreso y la riqueza	331
2. Desocupación	331
3. Crisis financiera	331
PARTE TERCERA: INFLACION Y ESTABILIZACION EN 1968 Y SUS PERSPECTIVAS INMEDIATAS	337
Capítulo I. De la devaluación de noviembre de 1967 a la congelación de salarios	339
A) Introducción	339
1. La recomposición política	339

2.	La devaluación de noviembre y sus objetivos de estabilización	342
B)	El proceso inflacionario	343
1.	Las medidas adoptadas y sus resultados	344
2.	Dificultades para la estabilización	351
Capítulo II: La congelación de salarios y precios		363
A)	El marco político y social	363
B)	Una estabilización transitoria: julio-diciembre de 1968	368
C)	La inflación reprimida	374
Capítulo III. La estabilización en 1969: evaluación de sus posibilidades		377
A)	Los problemas centrales	377
B)	Algunos supuestos básicos	379
C)	Producción y ocupación	380
1.	El sector agropecuario	380
2.	Industria	382
3.	Construcción	384
4.	Las perspectivas ocupacionales	387
D)	El proceso inflacionario	387
1.	Antecedentes	387
2.	La opción deflacionista	389
3.	Conclusiones	400
ALGUNAS REFLEXIONES FINALES		407
1)	Por qué la estabilización	411
2)	Estabilización y perspectivas de crecimiento	414