

PRACTICA DE LA NEGOCIACIÓN

Bolilla I CONCEPTO DE NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

- Arbuet Vignali Hebert "Lecciones de Derecho Diplomático" Tomo I. Cap. I
- Eisseberg, Alfredo "Curso de Derecho Diplomático" Tomo I
"Curso de Derecho Diplomático" Tomo II
capítulo V (Funciones: ítem 3)
- Cahier, Philippe "Derecho Diplomático Contemporáneo"
- Laviña, Felix "Manual de Política Internacional Contemporánea" Cap. I

Bolilla II ELEMENTOS PREPARATORIOS DE UNA NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

- Colaiacovo, Juan L. "Negociación y contratación Internacional".Cap. 4 y 5
- Apuntes del Lic. Miguel Bottazzi

Bolilla III FACTORES QUE INFLUYEN EN LA NEGOCIACION INTERNACIONAL

Bolilla IV REGLAS Y PAUTAS GENERALES DE LA NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

- " Si de Acuerdo....."
- Eissenberg, Alfredo "Curso de Derecho Diplomático".Tomo II, cap. V (Ítems 5 y 6)
- Apuntes Lic. Miguel Bottazzi

Bolilla V. MEDIOS Y TÁCTICAS DE LA NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL

- Colaiacovo, Juan L. "Negociación y contratación Internacional" Cap. V y "Comercio exterior y negociaciones internacionales". Cap. II
"Si de acuerdo....."

- Apuntes Lic. Miguel Bottazzi

Bolilla VI. NEGOCIACIÓN INTERNACIONAL Y POLÍTICA EXTERIOR

- Jiménez de Aréchaga, Eduardo "Curso de Derecho Internacional Público". Tomo Iv. Cap. IV.
- Colaiacovo, Juan Luis "Negociación y contratación Internacional." Cursos prácticos.
- Olivera Arocena, Política Exterior en el Uruguay
- Cahier, Philippe "Derecho Diplomático y Contemporáneo", Primera Parte

capítulo IV, items b y c.

Bolilla VII. PAPEL DE TERCEROS EN LA NEGOCIACIÓN

- Diez de Velazco, Manuel "Derecho Internacional Público", Tomo I, Cap. VI
- Jiménez de Aréchaga, E. "Derecho Internacional Público", Tomo IV, Cap. VI
- Peirano Basso, Jorge, "Buenos oficios y mediación"
- Colaiacovo, Juan "Negociación y Contratación Internacional" Capítulo VIII
 - Mediaciones papales en la historia, mediaciones ejemplos.

Bolilla VIII. LA NEGOCIACIÓN BILATERAL (TÁCTICAS Y ESTILOS)

- Si de acuerdo...."
- Apuntes Lic. Miguel Bottazzi
- Cahier, Philippe "Derecho Diplomático Contemporáneo" Primera parte, Cap. IV
- Colaiacovo, Juan Luis "Comercio exterior y negociaciones Internacionales" Cap. II.

Bolilla IX. ANÁLISIS DE CASOS CONCRETOS DE NEGOCIACIÓN POLÍTICA BILATERAL (TRATADO DEL RIO DE LA PLATA)

- Cuadernos de Derecho Internacional Público "Editorial técnica" "El Río de la Plata".
- González Lapeyre, Edison " Tratado del Río de la Plata".

Bolilla X. ANÁLISIS DE UN CASO CONCRETO DE NEGOCIACIÓN ECONOMICA BILATERAL.

- Colaiacovo, Juan L. "Negociación y Contratación Internacional" Cap. III y IV
- Ejemplos: P. E.C. y C.A.U.S.E.
- Colaiacovo, Juan L. "Comercio exterior y Negociaciones Internacionales" Cap. II

Bolilla XI. OTROS CASOS DE NEGOCIACIÓN BILATERAL

Negociación tecnológica

Bolilla XII. LA NEGOCIACIÓN MULTILATERAL

- Cahier, Philippe, "Derecho Diplomático Contemporáneo" Segunda parte, Caps. III y IV.
- Colaiacovo, Juan L. "Comercio Exterior y Negociaciones Internacionales", Cap. III. Casos prácticos.

Bolilla XIII. ANÁLISIS DE CASOS CONCRETOS DE NEGOCIACIÓN POLÍTICA MULTILATERAL.